



## ►► TECNOESTE

# Dada a largada para o evento do ano que vem



Os responsáveis pelas comissões do Show Tecnológico Rural do Oeste de Santa Catarina – TECNOESTE -, se reuniram no dia 17 de maio no auditório da Copérdia iniciando o planejamento para a 17ª edição do evento que será realizada em fevereiro de 2024. O coordenador geral Flávio Zenaro, afirmou que as equipes de trabalho estão trabalhando para realizar um grande evento. “A partir deste encontro as comissões intensificam os trabalhos para realizar um Tecnoeste que atenda a expectativa dos expositores e visitantes”, salientou

Página 5

## ►► UNICOPER

# Turma de Capinzal tem 1ª aula



As aulas do Unicoper, turma de Capinzal, iniciaram no dia 16 de maio no auditório da UNOESC com a presença de 38 alunos de sete municípios diferentes. O CEMAP é novo parceiro da Copérdia no Unicoper disponibilizando professores no projeto. O curso terá 100 horas aulas, tem término previsto para o dia 24 de outubro e formatura na primeira quinzena de novembro. O primeiro vice-presidente, Ademar da Silva, falou sobre a formação da turma e a importância do curso. “A formação desta turma foi um trabalho a muitas mãos com total engajamento de gerentes e técnicos da cooperativa. Aproveitem o curso e coloquem os ensinamentos em prática na propriedade que os resultados vão aparecer. É uma ferramenta poderosa”, garantiu.

Página 12

## ►► SAFRA

# Copérdia amplia em 20% o recebimento de grãos

Página 24

## EXPEDIENTE

## CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO

## PRESIDENTE

Vanduir Luis Martini

## 1º VICE-PRESIDENTE

Ademar da Silva

## 2º VICE-PRESIDENTE

Vilmar Camilo

## DIRETOR GERAL

Flávio Marcelo Zenaro

## DIRETOR ADMINISTRATIVO E FINANCEIRO

Adriano Miguel Vilbert

## SECRETÁRIO

Paulo Zago

## CONSELHEIROS

Elizeu Luiz Balestrin

Itacir Danielli

Jacir Zanata

Jucilei Galante Lorenzetti

Juliano Henrich

Neimar Garbim

Revelino Luiz Abatti

Rogemar Hann

## CONSELHO FISCAL

Alencar Fidêncio Saretto

Fernando Mattia Ferrari

Inês Terezinha Ribeiro Conte

Danimar Abatti

Juliana Baches

Mirian Zanella Klein

## REDAÇÃO

Herter Antunes

herter.antunes@coperdia.com.br

## JORNALISTA RESPONSÁVEL

Herter Antunes

Reg. Prof. 0002911/SC

## DIAGRAMAÇÃO

Tarcio Eduardo Baron

tarcio.baron@coperdia.com.br

Reg. Prof. 02501/SC

## ENDEREÇO

Rua Dr. Maruri, 1586

89700-156.

Fone: 49 - 3441-4200

## TIRAGEM

5.000 exemplares

## PUBLICAÇÃO

Virtual Propaganda e Publicidade

Impressão: Gráfica Araucária

Lages SC - (49) 3289-4300



site - www.coperdia.com.br  
 e-mail - coperdia@coperdia.com.br  
 tel/fax - (49) 3441 4200  
 Rua Dr. Maruri - 1586 - Centro  
 CEP 89700-156  
 Concórdia - Santa Catarina

## ▶ EDITORIAL

# Evite riscos desnecessários, garanta os insumos para o plantio de verão

Vanduir Martini - Presidente do Conselho de Administração



É tempo de adquirir os insumos para a próxima safra de verão. Na área de atuação da Copérdia, temos plantios em diferentes épocas que começa em agosto nas regiões ribeirinhas

e se encerra em meados de novembro. E o plantio de uma safra requer planejamento por envolver grandes investimentos e o desafio de buscar os melhores resultados.

A implantação da safra de verão tem todo um processo que se inicia pela dessecação de cobertura ou colheita da safra de inverno, realizadas por meio de herbicidas e inseticidas. Após a dessecação e preparo da área se inicia o processo de semeadura, com dados como cultura a ser semeada, população de plantas, aquisição de semente certificada, fertilizantes, aplicação de tratamento de semente, etc.

É importante o produtor definir o que vai plantar e que investimento vai fazer em sementes de alta qualidade e boa procedência, fertilizantes, pre-

paro do solo e semeadura nas épocas adequadas. Além disso, é bom acompanhar o cenário para saber as projeções para o agronegócio brasileiro para identificar a direção que o mercado está tomando e tomar as suas decisões.

Neste momento observamos que os preços dos preços dos fertilizantes, estão acessíveis se comparado com o ciclo anterior, contudo, ainda assim, o produtor está adiando a aquisição destes produtos, possivelmente esperando uma melhor condição. Ao deixar para comprar próximo da época do plantio, o produtor pode ter problemas com atraso na entrega. Esperar que caia os preços dos fertilizantes e melhore o preço dos grãos, dificilmente vai ocorrer, porque quando cai o preço do adubo, cai também o preço dos grãos.

A Copérdia e outras cooperativas, fizeram menos operações de venda de fertilizantes do que esperavam até o momento, o que demonstra que o produtor não está se preparando adequadamente com os insumos necessários para o plantio da safra de verão, o que pode representar dificuldades de abastecimento na hora que o produtor resolver comprar os insumos.

O produtor adquirindo e retirando os fertilizantes necessários à próxima

safra de verão, além de garantir os produtos com preços compatíveis, pode plantar na hora certa sem risco não ter o produto ou receber com atraso por problemas de logística. Portanto, esse atraso na compra dos fertilizantes não parece ser uma escolha acertada.

O departamento comercial está atento ao movimento do mercado e trabalhando para garantir o abastecimento aos associados. Mas, lembra que não dispõe de estoque de fertilizantes dentro de casa. O produtor que adquiriu fertilizantes tem a garantia de que o produto vai chegar à propriedade. Quem optou por esperar para comprar próximo a época de plantar, corre o risco de não ter de não ter uma boa relação de troca.

O cenário de preços futuros está atrelado a relação de troca de milho, soja e trigo por fertilizantes. E essa conta é vantajosa para o produtor hoje. A Copérdia opera atendendo a demanda do associado, ou seja, ele compra da cooperativa e ela vai o mercado se abastecer. Tudo o que nós queremos é atender bem o cooperado, assim, entendemos que as aquisições precisam ser feitas logo para não enfrentar atraso ou a falta dos produtos na hora de plantar.

## ▶ ENCONTRO

## Equipes da Copérdia e Cargill/Nutron trocam informações sobre Actifor Boost

No dia 25 de abril se reuniram no auditório da Copérdia as equipes técnicas de bovinocultura de leite e fábrica de rações da cooperativa e o time da Cargill/Nutron.

De acordo com o responsável técnico da Cargill/Nutron, Jaques Valter Appelt o encontro foi importante para discutir tecnicamente sobre Aditivos Fitogênicos, desde diferenciação, modos de ação, composição e efeitos destas tecnologias quando utilizados na alimentação de vacas leiteiras.

Quem fez a explanação foi a Dra. Delphine Lacombe, Consultora Técnica Global para Aditivos Fitogênicos da Cargill. Ela é francesa, e desde 2010, trabalha com nutrição de ruminantes



na Europa. Além da apresentação técnica, Delphine compartilhou informações com a equipe da Copérdia sobre a produção de leite na França, bem como as principais tendências do mercado de nutrição animal para bovinos de leite ao redor do mundo.

De acordo com Jaques, a

reunião teve como propósito trocar experiências e prover informações mais detalhadas do Actifor Boost®, um aditivo fitogênico composto por diferentes extratos de plantas (óleos essenciais, saponinas e substâncias pungentes) que atualmente está sendo utilizado nas Rações Lactação Copérdia/Nutron.

Segundo o gerente, o uso desse aditivo, a Cargill tem observado em média 1,2 quilos de leite adicionais, com maior secreção de sólidos no leite, proporcionando maior produção de leite corrigido para sólidos, além da redução de nitrogênio ureico no leite e na CCS e melhora na saúde geral dos animais.

## ▶▶ PERFORMANCE

# Presidente Vanduir Martini prestigia segunda etapa do CAP em Itá

O presidente Vanduir Martini foi presença ilustre na segunda etapa do Copérdia Alta Performance – CAP –, realizada no dia 26 de maio em Itá. O CAP é uma ferramenta de monitoramento de ações para o negócio agropecuária que enfatiza o diagnóstico e análise o potencial dos profissionais para alavancar as vendas e aumentar a participação da Copérdia no mercado. Além disso, visa superar as metas do negócio, aprimorar a capacidade técnica e comportamental do time, fazendo o máximo com o mínimo de recursos, otimizando tempo, energia e insumos.

Martini salientou que a cooperativa faz todos os esforços para oferecer soluções às demandas dos cooperados, porque segundo ele, a organização não é um balcão de negócios, mas sim, uma parceira para as demandas dos cooperados em suas atividades no dia a dia. “A cooperativa acredita no que faz e queremos chegar aos associados e afirmar que estamos preparados para atendê-los da melhor forma, sendo direto e transparente”, disse.

Segundo o presidente, a Copérdia está fazendo alinhamentos constantes com a equipe, porque tem



Presidente Vanduir Luís Martini no encerramento do CAP

mais de 150 profissionais no campo em contato com o cooperado e isto implica em desenvolver ações alinhadas com a aproximação, preconizada por um dos pilares da gestão. “Temos muitas oportunidades para melhorar os nossos serviços e o CAP é uma ferramenta importante para isso. Nós somos uma empresa que se preocupa com a equipe e que promove uma conexão entre os profissionais e a realidade atual e futura

para auxiliar o cooperado no que ele precisa, porque esta é a responsabilidade que temos com o quadro social”, salientou.

O presidente disse ainda que a direção da Copérdia não reuniu os gestores, vendedores, agrônomos e extensionistas com o objetivo apenas de aumentar as vendas, mas, com o propósito de preparar o time para atender de forma adequada os produtores. “Queremos e precisamos vender, pro-

“  
Nós somos uma empresa que se preocupa com a equipe e que promove uma conexão entre os profissionais e a realidade atual e futura

duzir resultados, mas a prioridade é transferir novas tecnologias, inovações e valores aos associados e clientes para melhorar os resultados nas propriedades”, destacou.



Palestrante Marcelo Ortega falando sobre estratégias de vendas

## ▶▶ PLANTIO DE VERÃO

## Vanduir Martini vê demora na compra dos insumos como um risco real

**Presidente Vanduir Martini torce para que o Estado mantenha os recursos anunciados para o programa troca - troca**



O presidente da Copérdia Vanduir Martini, demonstra preocupação com a demora dos produtores em adquirir os insumos para o plantio da safra de verão 2023/2024. Segundo ele, esperar para comprar fertilizantes próximo ao período de plantio é uma escolha bastante arriscada. “Quem deixar para comprar os fertilizantes na última hora corre o risco de não ter o produto, pagar mais caro ou ainda receber o insumo com atraso”, comenta.

Martini destaca que os preços dos fertilizantes estão bastante acessíveis obser-

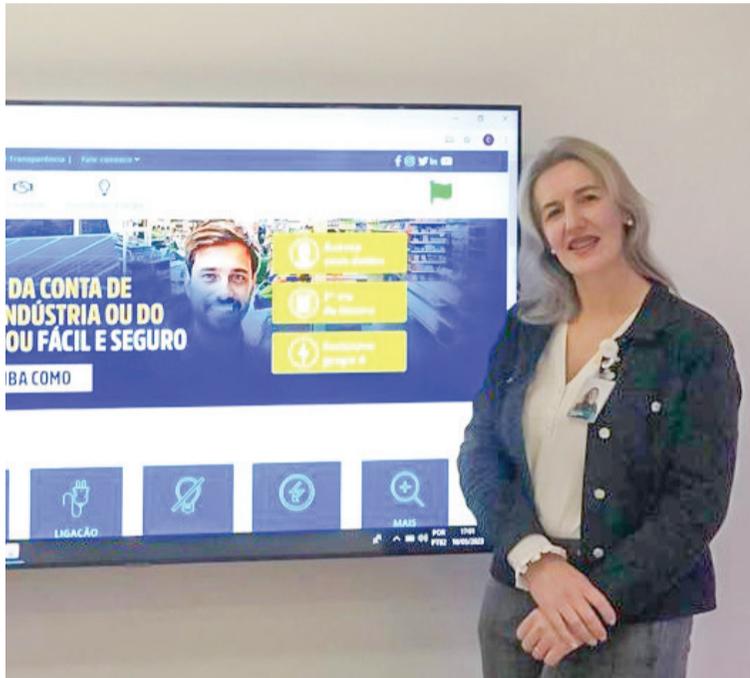
vada a relação de troca de milho e soja pelo insumo. Ele sugere que os produtores garantam os volumes de fertilizantes necessários agora para não correr riscos depois. “Quem comprar agora terá o produto na hora que quiser plantar, quem deixar para depois, poderá enfrentar dificuldades em receber os fertilizantes no tempo desejado”, relata, alertando que os produtores não estão se dando conta que conforme cai o preço do adubo, cai o preço dos grãos e a relação de troca pode ficar menos interessante.

## ▶▶ AÇÃO PREVENTIVA

# Gerente da Celesc pede cuidados com plantio de árvores junto à rede elétrica

A presença de vegetação próxima às redes de distribuição pode causar descarga elétrica, isto porque as árvores encostadas na rede são condutoras de correntes, especialmente em dias de chuva. Quem afirma é a gerente da Celesc, agência de Concórdia, Cláudia Klaus. Segundo ela, ao perceber uma árvore encostando na rede elétrica, o produtor deve contatar a Celesc para a retirada ou poda através do 0800 048 0196.

Segundo Cláudia, pela Lei 17.588 de outubro de 2018, o plantio de árvores exóticas e nativas junto às redes de distribuição deve obedecer a faixa de segurança de 15m para cada lado a partir do eixo central da rede e 7m para cada lado para árvores frutíferas. “A partir da promulgação da Lei foi concedido um prazo de oito anos para a Celesc retirar as árvores próximas



**CLÁUDIA KLAUS** gerente da Celesc, agência de Concórdia, orienta sobre plantio e podas de árvores

as redes elétricas, prazo que termina em outubro de 2026. Caso o produtor não faça o procedimento a Celesc está autorizada a retirada das árvores”,

assinala.

Cláudia explica que o plantio de eucalipto próximo à rede é um risco eminente pelo alcance quando enverga. “A queda de uma árvore sobre a rede provoca o rompimento de cabos e até da estrutura da rede com queda de postes e o interrupção no fornecimento de energia elétrica causando prejuízos à Celesc e aos consumidores”, destaca. E em caso de queda da estrutura, Cláudia afirma que o restabelecimento da energia elétrica pode demorar. “Além dos prejuízos há o risco de descarga elétrica em pessoas ou animais próximos à rede, por isso, em

caso de queda da estrutura ou rompimento de cabos deve-se evitar aproximação da rede.

A gerente diz ainda que a supressão de árvores junto as redes elétricas só devem ser feitas por pessoas habilitadas e treinadas, em função de riscos de acidente. “É necessário fazer uma análise dos riscos e em caso de dúvida procurar a Celesc para junto com o consumidor checar a situação do local e tomar as providências”, diz, revelando que em alguns casos é feito o desligamento da energia para retirar os galhos sobre a rede energizada protegendo de riscos quem estiver próximo.

Cláudia conclui revelando que 65% das interrupções do fornecimento de energia elétrica se dá direta ou indiretamente pela incidência de vegetação, queda de árvore, galhos ou cascos lançados sobre a rede. Por isso, segundo ela, devemos evitar o plantio fora da faixa prevista por lei, especialmente eucalipto que tem um alcance maior dos que os 15 metros. “A Celesc está investindo em redes protegidas com chaves eletrônicas inteligentes que religam a energia em fração de segundos de forma imperceptível. Também investimos em roçadas, manutenção preventiva e limpeza para diminuir a ocorrência de quedas”, encerra.



“Onde tem a presença do cooperativismo as polarizações e insatisfações estão sendo mitigadas. Os países que melhor resistem as dificuldades são os que têm o modelo de negócios bem implantado. No Brasil também temos avançado porque organizamos e geramos a mercadoria mais escassa da modernidade que é a confiança. Reunimos pessoas que acreditam na mesma ideia”.

Márcio Lopes de Freitas  
Presidente da  
Organização das  
Cooperativas do Brasil

“

“A queda de uma árvore sobre a rede provoca o rompimento de cabos e até da estrutura da rede com queda de postes e o interrupção no fornecimento de energia elétrica causando prejuízos à Celesc e aos consumidores”

”



## SUPLEMENTOS COPÉRDIA

Linha de produtos desenvolvida para sanar as necessidades de nutrição do seu rebanho.

- ✓ Matérias-primas de qualidade
- ✓ Garantia de sanidade do rebanho
- ✓ Melhores resultados e mais retorno





Tudo o que sou vem do campo.

49 3441-4200 |  
coperdia.com.br |

**PRADO**  
saúde animal

0800 646 2026 |  
laboratorioprado.com.br |

## ►► TECNOESTE

# Comissões fazem 1º encontro visando o evento de 2024

A coordenação geral e os responsáveis pelas comissões do Show Tecnológico Rural do Oeste de Santa Catarina – TECNOESTE -, se reuniram quarta-feira, dia 17, no auditório da Copédia, no primeiro encontro para iniciar o planejamento da 17ª edição do evento que será realizada em fevereiro de 2024.

Inicialmente Graciele Valerius apresentou uma pesquisa realizada com visitantes e expositores sobre os aspectos bons do evento de 2022 e o que precisa ser melhorado para as próximas edições.

A seguir, o coordenador geral do evento, Flávio Zenaro, pontuou a importância dos resultados da pesquisa que balizam as ações visando um evento melhor do ano que vem. “A

pesquisa é importante. É o fiel da balança para a gente saber o que os visitantes e expositores pensam sobre o Tecnoeste, os aspectos positivos e o que precisamos melhorar para a próxima edição. É o primeiro encontro para dar o start de trabalho avaliando o que deu certo e sabendo o que precisamos melhorar para o próximo ano”, salientou.

Zenaro afirmou que todo o trabalho será realizado pela equipe com base nas experiências positivas do Tecnoeste de 2022 projetando melhorias em conjunto com coordenadores, expositores e parceiros. “A pesquisa mostrou que os visitantes aprovaram a estrutura geral do evento, a oportunidade de contatar o público alvo e a oportunidades de negócios. E temos



o compromisso de manter o padrão e evoluir em alguns aspectos sugeridos na pesquisa de satisfação. Vamos mobilizar a equipe para entregar um grande Tecnoeste em 2024”, concluiu, afirmando que o trabalho no parque nunca parou e

os coordenadores e entidades parceiras intensificam os trabalhos planejados a partir de agora visando realizar um grande evento no ano que vem. A próxima reunião dos coordenadores será no Instituto Federal Catarinense em julho.

**COORDENAÇÃO geral e comissões traçam planos para o próximo Tecnoeste**

**AURORA COOP**

Instagram Facebook YouTube @AuroraCoopOficial

T12.com.br

Empresários rurais

A AURORA COOP ESTÁ NA FORÇA DA

## Família Biff

Todos os dias mais de **100 mil famílias** trabalham com coragem e comprometimento para levar nossa essência de cooperação para o Brasil e o mundo. É assim que prosperamos: **com a força de fazer juntos.**

## ▶ ALTA PERFORMANCE

# Vencedores ganham viagem internacional por desempenho

O Copérdia Alta Performance – CPA -, é uma ferramenta que se consolida ano após ano e tem produzido resultados positivos à Copérdia. De acordo com o gerente comercial e coordenador do CPA, Rudimar Bieluzyc o programa direciona as ações alinhadas ao planejamento estratégico na busca da ampliação da participação de mercado onde a Copérdia atua.

“É um programa fundamental à profissionalização das equipes técnica e comercial, com ganhos reais para a organização, tanto no atingimento das metas como na transferência de conhecimento, tecnologia e soluções ao produtor para que ele também tenha a alta performance no campo”, relata.

O Copérdia Alta Performance (CAP), reconheceu

os colaboradores que se destacaram em vendas em 2022 com troféu e uma viagem ao exterior. Dez profissionais, com direito a acompanhante, farão uma viagem aos Estados Unidos até o final do mês de agosto. Os vencedores que vão ter o privilégio de desfrutar da viagem são os seguintes.

Na categoria vendedor externo, da Regional UM; o vencedor foi Adriano de Paula dos Santos, da filial de Bela Vista do Toldo. Vencedor da Regional DOIS, Lucas Proneri e o vencedor da Regional TRÊS foi Diego Paulo Rupenthal, da filial de Peritiba.

Na categoria agrônomo/extensionista, o vencedor da Regional UM foi Arthur Albara, de Jaborá. Na Regional DOIS quem levou foi Michele Brunoni, filial



**Grupo de gestores ganhou uma viagem internacional por desempenho no CAP**

de Palmas, Paraná. E na Regional TRÊS, o grande vencedor foi Diomar Marcos Francescon, da loja da matriz, em Concórdia.

Na categoria gerente de filial agropecuária, quem

venceu pela Regional UM foi Vendelino Marion, da filial de Major Vieira. Na Regional DOIS o vencedor foi Fábio Cristiano Strada, da filial de Faxinal dos Guedes. Da Regional TRÊS,

quem venceu foi Jossilaine Bortolini, gerente de Enéas Marques, Paraná.

Na Categoria Gerente Regional, o grande vencedor foi o gestor da Regional TRÊS, Silvonei Conte.

## “ Vendelino Marion

Gerente de filial  
Regional UM

“Esse programa veio na hora certa, em que nós podemos controlar, balizar e auditar o volume das vendas da Loja e da Grande Copérdia como um todo. Também temos um controle para avaliar onde estamos caminhando com a participação de mercado. O próprio programa incentiva o funcionário a buscar mais e é de grande valia para a Copérdia. Além de você ter suas metas e ver onde está chegando, tem a oportunidade todo o ano de ter uma ótima premiação, o que mostra que a empresa é forte, valoriza os funcionários e incentiva o crescimento. Se o funcionário está ganhando dinheiro com suas vendas, a Copérdia está crescendo financeiramente e ganhando o mercado.”

## “ Fábio Strada

Categoria: Gerente de filial  
Regional DOIS

“O CAP veio para ser um medidor de desempenho, para saber até onde a gente pode chegar. Qual nosso limite, nosso potencial, medir a questão de desempenho como gestor, no trabalho em equipe, em vários fatores que o influenciam. Para mim, isso teve um reconhecimento grande com a premiação de 2022, onde a gente teve a felicidade de ficar em primeiro lugar. É um reconhecimento do trabalho que fazemos como gestor, pois sozinhos não fazemos nada. Sempre há uma equipe ajudando. Como profissional, não há um reconhecimento maior do que chegar ao primeiro lugar dentro da cooperativa na sua regional, e estar entre as três melhores filiais da Copérdia. Isso só vem a valorizar cada vez mais e nos colocar num sentido de obrigação de continuar se mantendo entre os melhores.”

## “ Jossilaine Bortolini

Gerente de filial  
Regional TRÊS

“Atuo na filial de Enéas Marques, no Paraná. O programa foi criado em 2018 com um dos principais objetivos, melhorar o desempenho em vendas, analisando o potencial de mercado, me fez buscar um novo direcionamento sobre a equipe, para que o resultado fosse de excelência no atendimento ao cliente. Ser bicampeã, em meio a grandes gestores traz um sentimento de que estamos alinhados dentro dos pilares da Copérdia, e que a equipe está em sintonia com o gestor. Isso nos faz sermos melhores!”

**AMINOFORT** é o estimulador metabólico orgânico injetável para bovinos, com sua formulação exclusiva proporciona ganhos na produção de carne, leite e fertilidade, com resultados superiores.

Produto de peso para o seu rebanho!



**PEARSON**  
SAÚDE ANIMAL



### Lucas Pronerl

Vendedor externo  
Regional DOIS

*“O CAP+ é pensar no cliente e atender de acordo com sua necessidade, contribuindo para o crescimento do seu negócio deixando-o feliz com o resultado obtido. E para mim, saber que o cliente aprova e recomenda nosso serviço, é gratificante!”*



### Diego Paulo Ruppenthal

Vendedor externo  
Regional TRÊS

*“O programa foi desenvolvido para dar motivação diária nas vendas e assistência técnica, onde as metas são traçadas, visando melhorar nosso desempenho profissional e nos desafiar a alcançar os resultados propostos pela cooperativa. Sou muito grato à Copérdia por proporcionar esse programa, onde obtive a colocação de melhor Vendedor Externo na regional Três. Assim, me realizando profissionalmente e obtendo como premiação uma viagem internacional.”*



### Arthur Albara

Agrônomo extensionista  
Regional UM  
Função atual: Engenheiro Agrônomo

*“Copérdia Alta Performance, para mim, significa atingir a nossa maior eficiência no trabalho que exercemos dentro da cooperativa, tudo em prol de proporcionar para o nosso cliente e associado a maior rentabilidade na sua propriedade. O CAP proporciona para o colaborador uma experiência de vida diferente, exigindo a todo o momento estarmos buscando novos conhecimentos. Buscar novos clientes, buscar aumentar a participação da cooperativa em associados que já confiam em nosso trabalho. Tudo o que o CAP me proporcionou são evolução e crescimento tanto na vida pessoal quanto na vida profissional.”*



### Diomar Francescon

Agrônomo extensionista  
Regional TRÊS

*“A capacitação nos proporciona conhecimento e aprimoramento das nossas atitudes junto ao produtor para o bom desempenho da sua lavoura. Desta forma temos credibilidade, a venda é uma consequência. Hoje sou grato à nossa cooperativa pelo reconhecimento do nosso desempenho.”*



### Michele Brunoni

Agrônomo extensionista  
Regional DOIS

*“A premiação foi muito emocionante premiando quem se destacou em sua categoria. A certeza do prêmio veio neste dia da entrega dos troféus. Estou muito animada em ter uma experiência na agricultura internacional.”*

### Silvonei Conte

Gerente Regional Regional TRÊS

*“O CAP foi desenvolvido como ferramenta-padrão para análise da eficiência de onde a Copérdia tem áreas de ação e unidades físicas.*

*Grande parte dos indicadores de avaliação são o volume, o share que ela tem, quanto participa do mercado e também existem indicadores relacionados a despesas e resultados. A ferramenta é impor-*

*tante pois ela vai direcionar onde estão as oportunidades. Por exemplo: tem fertilizantes, defensivos, sementes, folhares – são vários indicadores de volumes que ela apresenta e que mostram as oportunidades que a gente tem na filial, na região onde estamos participando do mercado. O primeiro ponto é ‘como está a participação, nosso time técnico, comercial, como o produtor está vendo a cooperativa naquela região; e o outro é a questão dos resultados, pois a partir dele vem a manutenção e o crescimento da cooperativa, para que ela consiga se manter, suportar sua estrutura e buscar o crescimento de mais unidades e negócios dentro da ação que tem.”*

*extrair o máximo potencial produtivo e também das relações comerciais.*

*Segundo ele, a cooperativa tem o desafio de buscar junto às equipes das unidades e de campo, a eficiência nos aspectos técnicos e econômicos. “Se quisermos manter um nível de competitividade e sustentabilidade dos negócios, precisamos otimizar os processos e ser eficientes “assinala. Segundo ele, é o papel da Copérdia capacitar as equipes e mostrar o tamanho da oportunidade que temos para produzir e comercializar e o produtor de posse das informações técnicas, ter as melhores condições para explorar ao máximo o potencial na sua propriedade e assim alcançar a Alta Performance também.*



### Flávio Zenaro

Diretor Geral

*O diretor geral da Copérdia, Flávio Zenaro, ressalta que os propósitos do Copérdia Alta Performance – CAP -, alta performance é fazer o máximo com o mínimo de recursos, otimizando tempo, energia e insumos.*

*No caso da relação da Copérdia com os produtores não é diferente, precisamos ser eficientes e*

## DUPLA PERFEITA PARA HIGIENIZAÇÃO E CUIDADO COM O ÚBERE.

Espuma fechada e homogênea



Com mentol e hidratante

TOP  LEITE

▶ ANTONINHO GUZATTO

# Produtor retorna ao quadro social e elogia trabalho da Copérdia no PR

Antoninho Domingos Guzatto, 62, é produtor de Francisco Beltrão, PR, onde tem uma propriedade com 28 alqueires em Linha Triton. A principal atividade é a produção de leite. Possui um plantel com 180 vacas em lactação e uma produção de 190 mil litros de leite mensal, em média. Além da produção de leite destina 60 há para produção de milho para silagem. “Como temos um grande número de animais temos que produzir volumoso em grande quantidade para alimentar o gado o ano todo”, assinala.

Guzatto é natural de Itá, Santa Catarina e revela que era associado da Copérdia à época juntamente com seu pai, portanto, conhece bem o trabalho da cooperativa e, por essa razão, voltou a ser associado. “Na época a cooperativa já fazia um bom trabalho no Oeste de Santa Catarina, por isso



**Antoninho Guzatto, ao centro, volta à Copérdia como associado, depois de anos**

voltei e estou satisfeito com o atendimento da equipe da filial, com as opções de produtos e a transparência nas operações”, afirma.

O produtor elogia a atenção recebida da gerente

da filial Enéas Marques, Jossilaine Bortolini, balconistas e vendedores e conta que pelo menos 70% dos insumos são adquiridos na filial. “Sou bem atendido por pela equipe da filial, os

produtos são de qualidade e entregues na data combinada, assim, me sinto valorizado enquanto associado”, garante.

Guzatto conta que a família se dedicava à produ-

ção de perus, mas acabou com a atividade há cinco anos e focou na produção de leite e milho para silagem. Segundo ele, todo o trabalho na propriedade é realizado por ele, a esposa Neusa Maria, a filha e médica veterinária, Francieli, o genro João de Ramos e um funcionário.

Sobre a distribuição das sobras o associado se diz admirador da política de rateio e ficou surpreso com a distribuição de 100% das sobras líquidas de 2022. “É importante, especialmente porque nos últimos anos ocorreram estiagem que afetaram a produtividade e os valores das sobras líquidas são bem vindos. Aqui no Paraná não sofremos com a falta de chuva, mas, mais ao Sul houve quebra da safra e os valores das sobras amenizam os prejuízos dos produtores”, comenta.



**VTPRO<sup>4</sup>**

## AS 1850 PRO4

**Qualidade de grãos com excelente sanidade. A escolha correta para a silagem.**

**Maximize a rentabilidade da sua lavoura de milho.**

Saiba mais em:  
[agroeste.com.br](http://agroeste.com.br)

**AGROESTE**  
Quem planta, colhe mais.

## ▶ GESTÃO COOPERATIVA

# Turma em MBA apresenta projetos de conclusão com foco nos negócios



**Time de 38 colaboradores recebeu certificação de conclusão do MBA Company no dia nove de maio na ACERCC**

A 5ª turma de MBA em Gestão Estratégica de Cooperativas para colaboradores com funções estratégicas na Copérdia, apresentou os projetos de conclusão do curso no dia nove de maio. É uma iniciativa da Copérdia com apoio do Sescop, que bancou 50% dos custos do curso e em parceria com a UnC, Campus Concórdia. Os 38 colaboradores foram divididos em duplas e apresentaram projetos voltados aos negócios da Copérdia.

O diretor geral Flávio Zenaro, ressaltou que os colaboradores foram escolhidos para o MBA pela contribuição que deram à cooperativa ao longo do tempo e pelo que podem contribuir ainda com a organização. “Todo o investimento feito nas pessoas, volta para a cooperativa, porque temos desafios permanentes e a inteligência e o conhecimento são nossos parceiros diários, por isso, temos a convicção de que os 151 colaboradores que tiveram a oportunidade de fazer o MBA darão retorno à Copérdia”, relatou.

O presidente do Conselho de Administração da Copérdia, Vanduir Martini, afirmou que a Copérdia investe nas pessoas porque considera a parte intelectual e a capacitação como fatores fundamentais à política da cooperativa. “Todos os que fizeram o MBA tem contribuição a dar para a gente superar as deficiências que temos nos processos da cooperativa. Os tempos de fatura ficaram para trás e precisamos de capital humano preparado para enfrentar os tempos mais competitivos”, assinalou.

Martini ressaltou que as pessoas sabem como a Copérdia pensa e age em relação ao desenvolvimento das pessoas conferindo oportunidade aos profissionais. “No passado alguém nos deu uma oportunidade para se desenvolver, portanto, seria egoísmo da direção da cooperativa que recebeu conhecimento, não dar às pessoas as mesmas oportunidades. A Copérdia tem no seu DNA o investimento permanente na capacitação dos cooperados e colaboradores”, observou.

Segundo o presidente, vivemos num tempo em que as pessoas precisam estar conectadas com a evolução e as novidades nos setores produtivo, industrial e comercial e os conceitos adquiridos no passado precisam ser renovados permanentemente.

Martini disse ainda que as pessoas precisam estar preparadas para o que o mercado vem

apresentando de novidades e inovação e exige cada vez mais dos profissionais. “Hoje estamos felizes porque mais pessoas concluíram o curso e apresentaram projetos que serão úteis para a cooperativa melhorar, se desenvolver, evoluir e atender bem o cooperado”, ressaltou, afirmando que os projetos apresentados vão ser analisados e avaliados para futura implantação.

A diretora de Campus da UnC, Denise Benelli, parabenizou a Copérdia pela iniciativa de capacitar os gestores e investir no patrimônio humano. “Quando investimos em pessoas a empresa cresce, todos crescem. Nós da UnC estamos felizes pela parceria e continuaremos a disposição para levar conhecimento às pessoas, porque quando as pessoas têm conhecimento, todos ganham”, pontuou afirmando que o movimento de capacitar os gestores é uma via de mão dupla; os gestores aprendem e retribuem com conhecimento para novas possibilidades à cooperativa.

A gerente do setor de Gestão de Pessoas, Márcia Fiorentin, revelou que o grande objetivo do MBA foi qualificar as lideranças com cargos estratégicos para aperfeiçoamento em liderança, análise de dados, gestão de pessoas e planejamento. “O ganho maior do curso foi desenvolver as pessoas e ter o retorno intelectual que é aplicado para melhorar os processos internos da Copérdia”, concluiu.

## A seguir os projetos apresentados na conclusão do curso

**Fatores que interferem na qualidade do pellet das rações Copérdia** – Roger da Silva e Rasiel Restelatto

**Política comercial de nutrição animal para gado de corte** - Diego Zanella, Ketilin Neotti.

**Análise de viabilidade de admissão digital** – Maria Helena Carniel e Neiva Maria Pick Camilo.

**Estudo de alternativas para a gestão de resíduos sólidos gerados nas atividades da Copérdia** – Simone Sulenta e Samara Romani.

**Aplicativo para emissão de NFP-e** – Cristiane Schiavini e Juçara Ertel.

**Gestão de ordens de compra FOB** - Elisane Squena e Franciele Maltauro.

**Diferenciação dos negócios supermercados e atacarejos e como manter a competitividade neste novo cenário** – Cíntia Zanela e Daniele Pasinato.

**Implementação de um sistema de gestão financeira; score de crédito para clientes** – Cleiton Farinela e Varlei Ebertz.

**Divergências de estoque** – Jossilaine Bortolini e Araceli Bertol.

**Impacto de operações de grande porte na cooperativa** – Diego Muller, Edenilson da Silva e Maicon Stedielle.

**Estoque de defensivos, sua sazonalidade e custo de carregamento** – Jean Antonietti e Tiago Martini.

**Automatização no processo de desclassificação de leitões no alojamento** – Mário Júnior, Thiago Rodio e Jucemir Ertel.

**Uso de acidificante no ciclo de creche e terminação e o impacto zootécnico** – Clairton Soster e Mauro Krohn.

**Otimização de giro de estoque na linha de ferragens** – Ismael Baldessar e Régis Zuanazi.

**Melhoria no segmento de sacarias nas linhas de rações (Fábrica de Concórdia)** – Fábio Júnior Conte e Luís Felipe Train.

**Turnover x Comissão de Vendas Posto de Água Doce** – Adilson Moraes e Ana Paula Casagrande.

**A relação da engenharia agrícola civil no desenvolvimento de projetos de unidades armazenadoras de grãos** – Darlei Fernando Alebrant.

**Análise de viabilidade econômica financeira para a prestação de serviços agrícolas com drone** – Jonathan Moretto.

**Gestão do estoque de defensivos, ruptura e produtos vencidos** – Ricardo Zanchetta e Vendelino Marion.



*“A Copérdia tem no seu DNA o investimento permanente na capacitação dos cooperados e colaboradores”.*

Vanduir Martini  
Presidente da Copérdia

## ▶ ASSISTÊNCIA AOS COOPERADOS

# “A parceria com a Copérdia é segurança para nós”, destaca Edson Kemper

A Copérdia orgulha-se em compartilhar histórias de sucesso com produtores do país afora. Edson Kemper é um exemplo disso, e faz a diferença em Santa Izabel do Oeste, no estado do Paraná. Sócio da granja junto ao pai Rafael, este cooperado produz leitões, soja e milho para a cooperativa, tendo ainda uma granja de terminação com mais de dois mil animais alojados.

A prestação de serviços em parceria com a Copérdia é parte fundamental do cotidiano da família, conforme Kemper “É uma coisa que nos dá uma segurança em trabalhar: a gente pensa em produzir, e não nos preocupamos em sair para vender e procurar a quem comprar nosso produto. Isso é uma segurança a mais para nós”, explica.

O produtor recorda que a chegada da cooperativa ao Paraná proporcionou uma integração de suma impor-

tância. “Estamos, cada vez mais, abrangendo nossa produtividade junto com a Copérdia. Meu pai já não trabalha mais, porém nos apoia, nos auxilia”, aponta, mencionando também que seus filhos, Kamila e Moisés, dedicam-se aos estudos com afinco.

Quanto à relevância da fidelidade e os impactos de um vínculo recíproco, o líder da propriedade faz uma comparação que elucida o funcionamento diário. “Produzir os leitões e entregar todos à cooperativa: é a nossa parte que sejam de qualidade e que tenham uma boa procedência. A gente tem uma parceria, então ela tem que ser fortalecida. É como um casamento: cada um tem que fazer sua parte para dar certo no dia a dia”, relata.

Em todas as regiões em que atua, a Copérdia oferece aos cooperados todo o suporte técnico necessário para que eles produzam



mais, com mais qualidade, reduzindo a mão de obra e diminuindo custos. Esse modelo tem aproximado cada vez mais o produtor da cooperativa, ajudando a construir uma relação sólida, transparente e de

absoluta confiabilidade. Esses elementos têm garantido aos cooperados o estímulo que eles precisam para seguirem firmes em suas respectivas atividades, sempre com os olhos voltados para o futuro.

**O PRODUTOR tem orgulho em enaltecer a relação forte que tem com a Copérdia**

## ▶ CONFIANÇA NA COOPERATIVA

# Produtor Itamar da Silva exalta diálogo com equipe técnica por resultados

**A Família Silva atua com a produção de leite e buscar a solidificação da atividade.**

A Copérdia mantém uma relação de confiança e cumplicidade com seus cooperados. O suporte da cooperativa (em todos os

sentidos) tem trazido benefícios inestimáveis ao produtor, projetando o crescimento, a consolidação e fomentando a sucessão

familiar no campo.

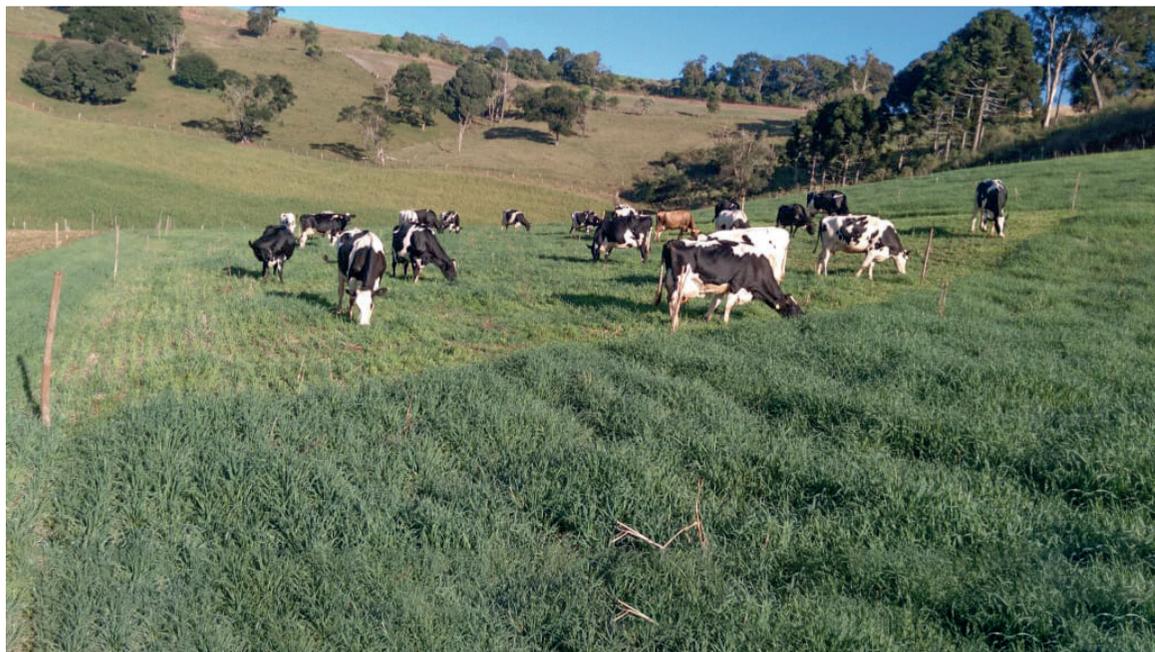
A propriedade de Itamar da Silva situa-se em Linha Campinas, no município de Campos Novos. Marcada pelo êxito da produção leiteira, trata-se de mais um exemplo de sucesso junto à Copérdia, a quem o produtor entrega leite há aproximadamente quatro anos.

As tarefas produtivas exigem atenção e cuidados, responsabilidades que influenciam na boa qualidade do que é produzido. Segundo Itamar, as vacas da propriedade são criadas a pasto, e duas ordenhas são realizadas todos os dias: às seis da manhã e cinco da tarde. “Após cada ordenha, tem suplementação no cocho, com silagem, caroço de algodão, ração mineral, con-

forme é feita a dieta com a nutricionista da Copérdia”, detalha.

A parceria com a cooperativa reflete nos aprendizados proporcionados no diálogo com nutricionista e, também, com membros da equipe técnica e veterinários que integram o cotidiano no local. “Isso é de grande valia, pois a cada visita deles, a gente vai conversando e debatendo”.

Ainda segundo Itamar, o volume da produção varia de 16 a 17 mil litros de leite por mês. Os resultados demonstram que as práticas bem-sucedidas são expressadas mensalmente, a cada entrega, e que ser cooperado é um processo que atinge positivamente todas as esferas da propriedade.



# AURORA<sup>®</sup>

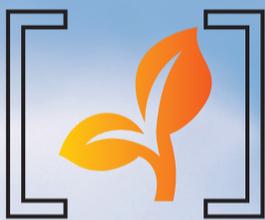
400 EC

**FMC**  
**TEM**  
*Soluções*

## A SOLUÇÃO PARA O SEU MANEJO OUTONAL.

O manejo outonal é parte fundamental para a boa produtividade da lavoura subsequente, e a **FMC TEM Soluções** que auxiliam você nesse processo.

Aurora<sup>®</sup> é um herbicida multicultura que reduz o banco de sementes, minimizando a incidência de plantas daninhas na próxima safra. Uma solução que entrega:



**Eficiência no tratamento contra a trapoeraba.**



**Rápido início de ação.**



**Controle de plantas resistentes.**

Acelere a dessecação com Aurora<sup>®</sup> e proteja sua lavoura contra a ação de plantas daninhas. Conheça mais sobre essa solução que só a **FMC TEM**.



**FMC** | An Agricultural Sciences Company

### ATENÇÃO

ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE. USO AGRÍCOLA. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO. CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO. INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS. DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS. LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA. UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

► UNICOPER

# Turma de Capinzal começa as aulas em alto astral e grande expectativa

A aula inaugural do Unicoper 2023, turma de Capinzal, foi realizada no auditório da UNOESC, no dia 16 de maio. A turma é formada por 38 alunos de sete municípios da região de Capinzal. O curso terá 100 horas aulas semanais, às terças férias, entre 10h e 15h, a conclusão está marcada para 24 de outubro e formatura no início de novembro.

O primeiro vice-presidente, Ademar da Silva e a coordenadora do curso, Silmara Vitto, deram as boas-vindas aos alunos desejando bom proveito dos conteúdos que visam auxiliar nas soluções das demandas das propriedades rurais. O curso este ano tem parceria do CEMAP e as aulas são realizadas no auditório da Unoesc, em Capinzal.

A coordenadora do Unicoper, Silmara Vitto, destacou que o planejamento para formação da turma iniciou ainda em 2022. Ela revelou que a turma conta com alunos de diversas faixas etárias. “Sejam bem vindos ao curso Unicoper que vinha sendo aguardado há tempos a pedido dos produtores da região. Alguns alunos já passaram pelos programas de qualidade e esperamos que absorvam os conteúdos do Unicoper e apliquem no dia a dia na propriedade”, salientou Silmara.

O primeiro vice-presidente, Ademar da Silva, lembrou que o trabalho



O primeiro vice-presidente Ademar da Silva, na aula inaugural do UNICOPER, turma de Capinzal

das equipes das filiais da Copérdia da região foi decisivo para viabilizar o número de alunos necessários para formação da turma. “Na cooperativa é assim, trabalhamos em equipe e a formação desta turma é resultado do engajamento de vários profissionais das unidades da Copérdia de Capinzal, Ouro e Zortéa que foram a campo na busca por alunos para formar a

turma”, afirmou.

Sobre o curso Unicoper, Silva ressaltou que é uma ferramenta fundamental que prepara os alunos para as tarefas nas propriedades rurais. “As informações e o conhecimento que vocês vão acessar no curso darão uma visão apurada sobre a tomada de decisões assertivas no dia a dia. Colocando em prática as informações que vão receber vocês vão mudar a visão sobre como gerir uma empresa rural. Façam bom proveito que os resultados vão surpreender”, assinalou.

A diretora e sócia proprietária do CEMAP, Eliane de Souza Bezerra Schiucheta, destacou a parceria efetivada com a Copérdia. “Foi uma alegria receber o convite da cooperativa para participar deste projeto tão importante para o aperfeiçoamento dos seus cooperados”, ressaltou, afirmando que o curso vai seguir as diretrizes de anos anteriores

e o objetivo do CEMAP é contribuir com o Unicoper qualificando os cooperados para conduzir bem os negócios nas propriedades.

O clima entre os alunos era de descontração e curiosidade pela primeira aula e otimismo pelos conteúdos que vão receber durante o curso. Alan Rabaioli optou em fazer o Unicoper pelo convite recebido e pelo desejo de buscar novos conhecimentos. “O curso oferece oportunidade para ampliar os conhecimentos em gestão e eu não poderia desperdiçar a chance recebida. Do jeito que as coisas estão cada vez difíceis, o conhecimento faz toda a diferença. Eu vou participar para ter mais informações e colocá-las em prática no campo para melhorar os resultados”, salientou.

Leonardo Andreis conta que resolveu fazer o Unicoper porque gosta muito do agro, vive dele e quer acessar novas tecnologias

e tendências para o setor. “O agro é importante, tem muito a crescer ainda e espero aprender e agregar conhecimento colocando em prática as teorias passadas pelos professores. Além disso, estou me preparando para a sucessão que é um fator importante nas propriedades e com mais conhecimento vou poder fazer a gestão de forma profissional”, afirmou.

Aline Boff Crivelatti revela que se inscreveu no Unicoper para ampliar os conhecimentos sobre a gestão da propriedade e também a vida familiar. “Fiz o DE OLHO e o QT e foram programas importantes para melhorar as atividades na propriedade. Espero aprender muitas coisas, me permitindo para novas oportunidades em conhecimento, novas tecnologias e inovação. É uma oportunidade única para ampliar os conhecimentos”, assinalou.

Eliane Guarezzi Masson, revelou que se inscreveu no Unicoper porque recebeu um convite bem elaborado da Copérdia e entendeu que era importante para ampliar os conhecimentos sobre a gestão dos negócios e a sucessão da propriedade rural. “Já fiz o QT e o DE OLHO e foram importantes e a expectativa que eu tenho em relação ao Unicoper é grande para sair com uma bagagem maior do que agora que estou entrando”, salientou.



*“As informações e o conhecimento que vocês vão acessar no curso darão uma visão apurada sobre a tomada de decisões assertivas no dia a dia.”*

Ademar da Silva  
Vice - Presidente da Copérdia

**PEÇA NAS LOJAS AGROPECUÁRIAS DA COPÉRDIA!**

BASE: NOBRE COM ALGEN      COBERTURA: COOPER N+

**FERTILIZANTES ESPECIAIS PARA CULTURAS DE VERÃO**

**MATÉRIAS-PRIMAS DE QUALIDADE E ALTA TECNOLOGIA**

MAIS PRODUTIVIDADE NA SUA LAVOURA!

www.fecoagro.coop.br

**COOPERATIVA DE PRODUÇÃO E CONSUMO CONCÓRDIA**  
**CNPJ 83.573.212/0001-95**
**DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS LEVANTADAS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2022**
**I - BALANÇO PATRIMONIAL - ATIVO**

ATIVO	NE	31.12.2022	Vert.%	31.12.2021	Vert.%
1. CIRCULANTE		1.668.264.030,24	66,10	1.258.912.248,21	62,37
1.1. DISPONIBILIDADES		178.969.345,23	7,09	135.146.190,18	6,70
Caixa	6.1	2.626.699,37	0,10	1.973.555,87	0,10
Bancos Conta Movimento	6.1	10.949.445,09	0,43	17.377.817,07	0,86
Aplicação Financeira Liquidez Imediata	6.1	165.393.200,77	6,55	115.794.817,24	5,74
1.2. CRÉDITOS A REALIZAR		732.677.609,77	29,03	538.956.861,49	26,70
Títulos a Receber	6.2a	651.343.601,57	25,81	455.488.088,13	22,57
Adiantamentos	6.2c	43.486.018,37	1,72	45.186.889,00	2,24
Impostos à Recuperar	6.2d	35.843.570,88	1,42	38.376.682,00	1,90
Cheques à Receber	6.2	21.568.258,21	0,85	19.466.655,01	0,96
Aplicações Financeiras MP	6.2	6.908.260,71	0,27	3.937.098,06	0,20
Outras Contas à Receber	6.2	1.156.740,10	0,05	791.077,21	0,04
(-) Prov. Crédito Liquidação Duvidosa	6.2b	(27.628.840,07)	(1,09)	(24.289.627,92)	(1,20)
1.3. ESTOQUES		752.646.896,53	29,82	582.884.895,01	28,88
Estoques	6.3	433.327.702,17	17,17	362.676.596,11	17,97
Estoques em Poder de Terceiros	6.3	35.021.861,16	1,39	14.970.445,13	0,74
Estoques em Depósito	6.3	152.441.895,30	6,04	53.903.742,90	2,67
Estoques de Terceiros	6.3	20.285.288,67	0,80	23.892.229,06	1,18
Estoques Armazenados de Terceiros	6.3	4.829.535,63	0,19	2.479.570,96	0,12
Estoques de Mercadorias em Trânsito	6.3	1.092.897,33	0,04	1.107.579,17	0,05
Estoques de Ativos Biológicos	6.3	105.647.716,27	4,19	123.854.731,68	6,14
1.4. DESPESAS DIFERIDAS		3.970.178,71	0,16	1.924.301,53	0,10
Despesas Antec. Seguros à Apropriar	6.4	3.970.178,71	0,16	1.924.301,53	0,10
2. NÃO CIRCULANTE		855.537.887,13	33,90	759.435.181,75	37,63
2.1. REALIZÁVEL A LONGO PRAZO		162.597.419,26	6,44	161.673.200,28	8,01
Títulos a Receber	6.5	84.719.645,41	3,36	99.042.788,46	4,91
Depósitos Judiciais	6.5a	68.969.740,63	2,73	56.739.283,25	2,81
NCRs à Realizar	6.5	-	-	5.000.000,00	0,25
Comodatos	6.5	8.122.580,15	0,32	-	-
Outros Créditos	6.5	785.453,07	0,03	891.128,57	0,04
2.2. INVESTIMENTOS		387.094.611,39	15,34	333.002.266,37	16,50
Participação Sistema Cooperativo	6.6	369.930.151,06	14,66	315.580.723,19	15,64
Outras Participações	6.6	767.250,00	0,03	767.250,00	0,04
Propriedades para Investimento	6.7	16.397.210,33	0,65	16.654.293,18	0,83
2.3. IMOBILIZADO		295.424.017,21	11,71	255.037.886,65	12,64
Valor Corrigido	6.8	365.562.047,59	14,48	307.272.606,73	15,22
Custo Atribuído	6.9	18.850.634,65	0,75	18.865.634,65	0,93
Adiantamento para Imobilizações	6.8	947.398,87	0,04	961.195,11	0,05
Direito de Uso	6.8	3.054.456,55	0,12	3.177.813,86	0,16
(-) Depreciação Acumulada	6.8	(92.990.520,45)	(3,68)	(75.239.363,70)	(3,73)
2.4. INTANGÍVEL		10.421.839,27	0,41	9.721.828,45	0,48
Valor Corrigido	6.10	22.752.971,63	0,90	19.779.150,07	0,98
(-) Amortização Acumulada	6.8	(12.331.132,36)	(0,49)	(10.057.321,62)	(0,50)
TOTAL DO ATIVO		2.523.801.917,37	100,00	2.018.347.429,96	100,00

**I - BALANÇO PATRIMONIAL - PASSIVO**

PASSIVO	NE	31.12.2022	Vert.%	31.12.2021	Vert.%
1. CIRCULANTE		1.293.629.991,85	51,26	978.578.999,75	48,48
Fornecedores	6.11	274.997.499,61	10,90	257.486.783,00	12,76
Instituições Financeiras	6.12	612.581.950,33	24,27	450.006.424,19	22,30
Obrigações Sociais e Trabalhistas	6.13	20.785.034,80	0,82	25.912.057,22	1,28
Obrigações Tributárias	6.14	5.127.059,80	0,20	4.412.646,34	0,22
Produtos em Depósito	6.15	152.441.895,30	6,04	53.903.742,90	2,67
Produtos Recebidos de Terceiros	6.3	20.285.288,67	0,80	23.892.229,06	1,18
Produtos Armazenados de Terceiros	6.3	4.829.535,63	0,19	2.479.570,96	0,12
Venda Entrega Futura	6.16	63.041.287,72	2,50	72.460.207,19	3,59
Provisão para Aquisição de Estoques	6.17	130.883.789,62	5,19	43.957.790,39	2,18
Outras Contas	6.18	8.656.650,37	0,34	44.067.548,50	2,18
2. NÃO CIRCULANTE		488.034.198,86	19,34	310.365.903,80	15,38
Instituições Financeiras	6.12	334.073.187,38	13,24	168.779.383,29	8,36
Provisões	6.19	12.090.480,99	0,48	10.417.593,00	0,52
Financ. Quotas Parte Aurora	6.12	41.318.311,00	1,64	45.149.394,00	2,24
Impostos Diferidos	6.23	753.236,08	0,03	744.351,92	0,04
Obrigações Tributárias Judiciais	6.21	90.847.829,62	3,60	84.397.624,01	4,18
Outras Contas	6.20	8.951.153,79	0,35	877.557,58	0,04
3. PATRIMÔNIO LÍQUIDO		742.137.726,66	29,41	729.402.526,41	36,14
3.1. CAPITAL SOCIAL		90.762.355,23	3,60	81.492.127,98	4,04
Capital Subscrito e Integralizado	6.22	90.762.355,23	3,60	76.492.127,98	3,79
Capital Social Financiado	6.22	-	-	5.000.000,00	0,25
3.2. RESERVAS DE SOBRAS		639.468.225,49	25,34	610.532.093,43	30,25
Reserva Legal	6.24	65.235.666,10	2,58	61.150.449,88	3,03
RATES	6.24	65.359.105,83	2,59	76.707.702,85	3,80
Reserva de Capitalização	6.24	108.436.648,49	4,30	102.308.824,17	5,07
Reserva de Industrialização	6.24	240.187.328,15	9,52	225.889.071,40	11,19
Reserva de Reavaliação	6.24	1.786.890,59	0,07	1.786.890,59	0,09
Reserva de Sobras a Realizar	6.24	133.967.593,29	5,31	118.185.277,34	5,86
Reserva de Incentivos Fiscais	6.24	728.979,19	0,03	728.979,19	0,04
Ajuste Avaliação Patrimonial	6.23	23.766.013,85	0,94	23.774.898,01	1,18
3.3. SOBRAS A DISPOSIÇÃO A.G.O.	2.3	11.907.145,94	0,47	37.378.305,00	1,85
TOTAL DO PASSIVO		2.523.801.917,37	100,00	2.018.347.429,96	100,00

**II - DEMONSTRAÇÃO DAS SOBRAS OU PERDAS**

RUBRICAS	31.12.2022	Vert.%	31.12.2021	Vert.%
1. INGRESSOS/RECEITA OPERACIONAL BRUTA	1.42.590.496,07	103,79	3.263.248.014,44	102,94
2. DEDUÇÕES DOS INGRESSOS/VENDAS	(151.363.907,59)	(3,79)	(93.224.311,52)	(2,94)
Ingressos/Vendas Canceladas	(75.299.805,72)	(1,89)	(31.140.576,22)	(0,98)
Impostos Faturados	(54.447.509,36)	(1,36)	(47.399.888,68)	(1,50)
Ajuste a Valor Presente	(21.616.592,51)	(0,54)	(14.683.846,62)	(0,46)
3. INGRESSOS/RECEITA OPERACIONAL LÍQUIDA	3.991.226.588,48	100,00	3.170.023.702,92	100,00
4. DISPÊNDIOS/CUSTO PROD/MERCADORIAS VENDIDAS	(3.648.177.656,26)	(91,40)	(2.817.610.041,84)	(88,88)
5. SOBRA OPERACIONAL BRUTA	343.048.932,22	8,60	352.413.661,08	11,12
6. DISPÊNDIOS/DESPESAS OPERACIONAIS	(277.194.953,15)	(6,95)	(242.326.317,63)	(7,64)
Pessoal	(116.249.401,69)	(2,91)	(95.093.688,90)	(3,00)
Administrativas	(77.659.853,92)	(1,95)	(80.001.562,45)	(2,52)
Vendas	(48.713.227,99)	(1,22)	(29.449.706,80)	(0,93)
Tributárias	(10.796.684,27)	(0,27)	(18.987.595,01)	(0,60)
Depreciação / Amortização	(23.775.785,28)	(0,60)	(18.793.764,47)	(0,59)
7. SOBRA OPERACIONAL ANTES DO FINANCEIRO	65.853.979,07	1,65	110.087.343,45	3,47
8. RESULTADO FINANCEIRO LÍQUIDO	(78.405.681,87)	(1,96)	(12.863.023,73)	(0,41)
Resultado Credor	40.356.070,60	1,01	28.991.154,80	0,91
Resultado Devedor	(118.761.752,47)	(2,98)	(41.854.178,53)	(1,32)
9. RESULTADO PARTICIPAÇÕES SOCIETÁRIAS	62.828.932,85	1,57	100.694.758,86	3,18
10. OUTRAS RECEITAS/DESPESAS OPERACIONAIS	5.719.645,37	0,14	10.843.106,38	0,34
Vendas de Bens do Ativo Permanente	345.650,00	0,01	1.026.160,14	0,05
Custo da Alienação do Ativo Permanente	(348.673,96)	(0,01)	(629.483,48)	(0,02)
Outros Ingressos/Dispendios Operacionais	5.722.669,33	0,14	9.860.529,72	0,31
11. PROVISÃO/GRATIFICAÇÕES RESULTADO	(2.930.214,50)	(0,07)	(9.619.676,17)	(0,30)
12. RESULTADO ANTES DOS IMPOSTOS	53.066.660,92	1,33	199.142.508,79	6,28
13. PROVISÃO DE IMPOSTOS	(12.214.498,76)	(0,31)	(13.666.879,01)	(0,43)
Provisão para Contribuição Social	(3.259.552,00)	(0,08)	(3.625.343,23)	(0,11)
Provisão para IRPJ	(8.954.946,76)	(0,22)	(10.041.535,78)	(0,32)
14. SOBRA LÍQUIDA DO EXERCÍCIO	40.852.162,16	1,02	185.475.629,78	5,85

**III - DESTINAÇÕES DAS SOBRAS DO EXERCÍCIO 2022**

Exercício	2.022	2.021
Resultado do Exercício	40.852.162,16	185.475.629,78
Resultado não Associados - RATES	(4.093.936,10)	13.952.247,06
Saldo a Destinar após Dedução Art.53 -§4º	40.852.162,16	171.523.382,72
Sobras à Realizar Art.56 Est.Social	(15.782.315,95)	(24.785.889,51)
RATES (5%)	(2.042.608,11)	(8.576.169,14)
Reserva Legal (10%)	(4.085.216,22)	(17.152.338,27)
Reserva de Industrialização (35%)	(14.298.256,76)	(60.033.183,95)
Reserva de Capitalização (15%)	(6.127.824,32)	(25.728.507,41)
Reversão RATES	13.391.205,13	2.011.010,56
Reserva de Sobras a Destinar (Venda Imobilizado)	-	120.000,00
Resultado à Disposição da A.G.O.	11.907.145,94	37.378.305,00

VANDUIR LUIS MARTINI  
CPF: 693.261.699-87  
Presidente

IVAN LUIS FROZZA  
CPF: 777.142.029-04  
CRC: SC 035750/O-1

**COOPERATIVA DE PRODUÇÃO E CONSUMO CONCÓRDIA**
**PARECER DO CONSELHO FISCAL**

Na condição de Membros do Conselho Fiscal da Cooperativa de Produção e Consumo Concórdia, no cumprimento das atribuições legais e estatutárias, examinamos as Demonstrações Contábeis relativas ao exercício social findo em 31 de dezembro de 2022, acompanhadas das Notas Explicativas e com o devido assessoramento dos auditores da Linear Auditores Independentes, procedemos a análise sistemática das operações através da verificação dos documentos e inspeções físicas.

Com base nas avaliações mensais realizadas, nas visitas às unidades de atendimento e as áreas de atividades da Cooperativa, ouvimos associados e através de informações recebidas nas reuniões com a Diretoria, Técnicos, Gerentes, Auditores Internos e o Contador da Cooperativa, tivemos condições de acompanhar as operações realizadas, dentro da extensão e profundidade que entendemos necessárias.

Em função do exposto e respaldado no Relatório dos Auditores Independentes de 17 de janeiro de 2023, somos de parecer que o resultado apurado, bem como as referidas demonstrações de balanço, refletem corretamente a posição patrimonial e financeira da Cooperativa em 31 de dezembro de 2022. Recomendamos, portanto, a sua aprovação pelos Senhores Associados.

Concórdia, 17 de janeiro de 2023.

MAURO DE BARBA  
JACIR ANTONIO COSTA  
FERNANDO MATIA FERRARI

RA. 12/2023

Chapecó, 17 de Janeiro de 2023

Cooperativa de Produção e Consumo Concórdia – COPÉRDIA  
Concórdia – SC

Senhor  
Vanduir Luis Martini  
Presidente

Em atendimento ao contrato firmado entre a "Linear Auditores Independentes" e "Copérdia", apresentamos o relatório dos exames realizados, compreendendo a auditoria das demonstrações contábeis de 31/12/2022, conforme seqüência:

- Relatório do auditor independente.
- Balanço patrimonial.
- Demonstração das sobras ou perdas do exercício.
- Demonstração do resultado abrangente.
- Demonstração das mutações do patrimônio líquido.
- Demonstração do valor adicionado.
- Demonstração dos fluxos de caixa.
- Notas explicativas sobre as demonstrações contábeis.

Processamos os exames na extensão e profundidade julgada necessária, com observância aos princípios técnicos e normas de auditoria de acordo com o que determina o Conselho Federal de Contabilidade, bem como levando em conta a legislação societária aplicável à entidade.

**RELATÓRIO DO AUDITOR INDEPENDENTE SOBRE AS DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS**

COOPERATIVA DE PRODUÇÃO E CONSUMO CONCÓRDIA  
Concórdia - SC

Opinião

Examinamos as demonstrações contábeis da COOPERATIVA DE PRODUÇÃO E CONSUMO CONCÓRDIA, que compreendem o balanço patrimonial em 31 de dezembro de 2022, e as respectivas demonstrações de sobras ou perdas, do resultado abrangente, das mutações do patrimônio líquido e dos fluxos de caixa para o exercício findo nessa data, bem como as correspondentes notas explicativas, incluindo o resumo das principais políticas contábeis.

Em nossa opinião, as demonstrações contábeis acima referidas apresentam adequadamente, em todos os aspectos relevantes, a posição patrimonial e financeira da COOPERATIVA DE PRODUÇÃO E CONSUMO CONCÓRDIA em 31 de dezembro de 2022, o desempenho de suas operações e os seus fluxos de caixa para o exercício findo nessa data, de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil, previstas na ITG 2004 – Entidade Cooperativa.

Base para opinião

Nossa auditoria foi conduzida de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria. Nossas responsabilidades, em conformidade com tais normas, estão descritas na seção a seguir, intitulada "Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações contábeis". Somos independentes em relação à COOPERATIVA DE PRODUÇÃO E CONSUMO CONCÓRDIA, de acordo com os princípios éticos relevantes previstos no Código de Ética Profissional do Contador e nas normas profissionais emitidas pelo Conselho Federal de Contabilidade, e cumprimos com as demais responsabilidades éticas conforme essas normas. Acreditamos que a evidência de auditoria obtida é suficiente e apropriada para fundamentar nossa opinião.

Outras informações que acompanham as demonstrações contábeis e o relatório do auditor

## ► PRODUÇÃO E LEI AMBIENTE

# Técnicos do ICASA orientam sobre produção autosustentável no campo

Os profissionais do ICASA Janaína Reche e Darlan Vivian falam sobre os desafios de produzir no campo com responsabilidade ambiental e sustentabilidade. Eles alertam para a importância de ações conjuntas entre produtores, cooperativas e o Estado em favor da sustentabilidade ambiental. Eles destacam a necessidade de o produtor seguir os protocolos de produção sustentável, a importância de uma comunicação assertiva como ferramenta de conscientização dos compromissos com a legislação ambiental.

**JORNAL COPÉRDIA** - Qual a importância do produtor rural seguir os protocolos para produção sustentável, preservando o ambiental?

**DARLAN VIVAN** - A produção agrícola e pecuária sustentáveis compreendem várias práticas integradas. E o conjunto dessas práticas ao longo do tempo é que vão garantir a qualidade ambiental e a preservação dos recursos naturais, como o solo, a água e o ar. Com o uso consciente e eficiente desses recursos, podemos melhorar a qualidade de vida dos produtores rurais e da sociedade, mantendo a viabilidade econômica das atividades agropecuárias.

Qual a melhor forma de

conscientizar os produtores da responsabilidade para com o meio ambiental?

**JANAÍNA RECH** - Uma excelente maneira de conscientizar o produtor rural das suas responsabilidades com o meio ambiente é através da sensibilização, com a participação em capacitações e treinamentos e sempre associados a situações reais do dia a dia na propriedade. De maneira geral nós adultos aprendemos na prática, com a participação na construção das soluções para os problemas. É um modelo que nos faz sentir valorizados e pertencentes nas nossas comunidades.

**JC** - Qual a importância de o produtor cumprir a legislação ambiental para



**DARLAN VIVAM DO ICASA**

**JANAÍNA RECH DO ICASA**



se manter “dentro” do processo produtivo?

**DARLAN** - Em primeiro lugar é importante que o produtor rural esteja atento às atividades que façam uso de recursos naturais ou que tenham potencial poluidor. Estas atividades devem sempre estar regularizadas junto aos órgãos ambientais competentes. Uma vez regularizadas, o produtor deve dar especial atenção às condições específicas e aos condicionantes descritos na licença, de forma que sejam mantidos todos os controles ambientais e as estruturas nas condições adequadas de operação e de funcionamento

**JC** - Quais são os maiores desafios a serem enfrentados para produzir com sustentabilidade?

**JANAÍNA** - O maior desafio da produção sustentável de alimentos é, sem dúvidas, produzir mais ao mesmo tempo que se preserva o meio ambiente. E essa busca por uma produção sustentável passa desde os investimentos em pesquisas, novas tecnologias,

as atitudes e melhorias praticadas na propriedade que podem parecer pequenas, como por exemplo a proteção e recuperação de áreas de APP, fazem toda a diferença para a continuidade e longevidade das atividades produtivas.

**JC** - Qual a importância da boa comunicação e da educação em relação ao tema?

**JANAÍNA** - Uma boa comunicação e educação são fundamentais, aliás, são áreas complementares. A comunicação assertiva e de qualidade é a ferramenta de trabalho fundamental para que haja educação ambiental, a educação ambiental, é um processo que nos permite a mudança de comportamentos para que estejamos cada vez mais alinhados e adeptos às práticas sustentáveis. Buscamos sempre associar com exemplos práticos das propriedades, tornando mais fácil o entendimento. O tema ambiental deve ser um assunto ativo em todos os setores do agronegócio. Muito já se evoluiu, mas a busca por melhorias é constante e sempre surge novas alternativas. A educação é o meio para implementá-las e as técnicas de comunicação adequadas são o modo de realizar as ações de educação para que sejam permanentes.

uso consciente e racional de agrotóxicos, redução de custos de produção até investimentos como qualificação pessoal e técnica. Cada vez mais a segurança alimentar tem desafiado o agronegócio catarinense associado ao aumento da produção e na busca para atender o conceito de saúde única.

**JC** - Quais são as dicas para os produtores rurais sobre o engajamento nas questões da sustentabilidade.

**DARLAN** - Quando falamos em sustentabilidade, precisamos lembrar que o tema envolve sim questões ambientais, mas também sociais. E tudo isso ainda tem mais uma vantagem aos produtores que é a questão econômica, como um fator de agregação de valor ao produto final, melhora a renda e qualidade de vida dos empreendedores rurais. O produtor deve entender a realidade da sua propriedade e adequar os manejos e as alternativas sustentáveis que se adaptem a cada situação. Mesmo

“

De maneira geral nós adultos aprendemos na prática, com a participação na construção das soluções para os problemas.

▶▶ ENTRE AS MELHORES

# Copérdia é certificada como uma das melhores empresas para se trabalhar

A Copérdia, pelo segundo ano consecutivo, aparece como uma das Melhores Empresas para Trabalhar, apuração feita através da Pesquisa do Great Place To Work (GPTW).

A GPTW é uma certificação criada nos anos 1980, pelo jornalista Robert Levering, com o objetivo de medir a percepção dos profissionais em relação à empresa na qual trabalham e descobrir quais são as melhores empregadoras do mundo.

A metodologia propõe que a cultura de confiança, a liderança efetiva, o propósito e os valores alinhados geram um ambiente propício para que cada pessoa possa desenvolver o seu melhor. Na sua essência a Pesquisa leva em consideração cinco grupos para análise: Credibilidade, Respeito, Imparcialidade, Orgulho e

Camaradagem.

Toda a estruturação de aplicação da pesquisa é realizada pela Great Place To Work, (GPTW) e nesse ano foram convidados a responder o questionário todos os colaboradores elegíveis (que não estavam afastados ou de férias no período de envio dos nomes), no total foram 1367 colaboradores convidados, cuja participação foi de expressivos 87% (equivalente a 1196 pessoas). A Copérdia alcançou nota 84, sendo que no Benchmark das 150 Melhores em nível Nacional em 2022 a cooperativa ficou em 91º lugar.

O Ranking das Maiores de Santa Catarina em 2022, a Copérdia ficou na 9ª posição de 20 empresas premiadas na categoria grande porte (acima de mil colaboradores).

A certificação tem im-



**GPTW: Colaboradores demonstraram satisfação e orgulho em trabalhar na Copérdia**

pacto na Cooperativa, comparado com empresas sem a certificação. A diferença é notada em índices de turnover, crescimento, retorno de patrimônio e resultados. Segundo Da-

niel Goleman - psicólogo e jornalista científico dos Estados Unidos: O estilo de liderança dos gestores é responsável por 50% a 70% do clima, que é responsável por 30% do

lucro de uma empresa. Um Great Place To Work = uma cultura de confiança onde as pessoas confiam na liderança, gostam das pessoas com quem trabalham e tem orgulho do que fazem.

## Delta® Respimint

solução concentrada natural que auxilia os animais em situações de estresse respiratório, causado pelas mudanças de temperatura nessa época do ano.



**TOTAL AGRO**

☎ (49) 3324-3415

🌐 [www.total-agro.com](http://www.total-agro.com)

# COPASSE

**COMPLETA PARA VOCÊ!**

# 35

anos

49 3441-0655 ☎ 49 99911-0045 📞

# COLHEITA DA CONFIANÇA

Com Fox® Xpro, produtores de soja de todo o Brasil alcançaram um incremento médio de

**+ 3 sc/ha\***  
*vs padrão produtor*

- Mais de **3.600 áreas assistidas**
- **74% de vitórias** vs padrão produtor

Visite seu distribuidor de confiança e evolua com Fox® Xpro!

**Fox® Xpro.**  
**A evolução da Confiança.**

Saiba mais em: [www.agro.bayer.com.br](http://www.agro.bayer.com.br)

**ATENÇÃO** ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E RECEITA; E UTILIZE SEMPRE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

FONTE: PROJETO BAYER ASSIST SOJA 19/20 – ELABORADO POR SPARK.

\*Média ponderada aproximada do incremento de produtividade obtido em áreas lado a lado com aplicação de Fox® Xpro versus padrão produtor, divulgada espontaneamente por clientes Bayer durante entrevistas realizadas na safra 19/20 em diversas regiões do Brasil, e não podem ser entendidas como uma garantia, pela Bayer, de que a produção das áreas tratadas com nossas soluções será incrementada, uma vez que outros fatores, externos ao uso do produto, influenciam nos resultados da lavoura.



Se é Bayer, é bom

# SOBRAS PARA SE ORGULHAR

Distribuição de

**100**  
% das sobras

Acreditamos na força dos nossos Associados e não medimos esforços para incentivar o seu crescimento, por isso temos muito orgulho em distribuir as sobras, mesmo em um ano em que as adversidades apareceram.

Sabemos que juntos cresceremos ainda mais.

Isso não tem preço, tem valor!



## ▶▶ INVESTINDO NO CAPITAL HUMANO

# Turma de potenciais recebe as boas vindas da diretoria em aula inaugural

O presidente Vanduir Martini e o diretor geral, Flávio Zenaro, participaram da aula inaugural da 3ª turma de POTENCIAIS na manhã de quinta-feira, 11 de maio, no auditório da matriz, em Concórdia. De acordo com a organizadora do curso, Dioneia Pagliochi, este ano os alunos terão encontros a cada dois meses, mas em 2024 as aulas devem ser retomadas mensalmente e a duração do curso é de dois anos aproximadamente.

Esta é mais uma iniciativa da Copérdia para capacitar seu capital humano. “O nosso maior capital são as pessoas e, pensando assim, mantemos ativa a política de capacitação e desenvolvimento dos nossos colaboradores”, disse o presidente Vanduir Martini.

O diretor geral, Flávio Zenaro, observou que a

melhor forma de encontrar soluções para as demandas da cooperativa, é apostar nas pessoas, na equipe de trabalho e no seu potencial. Segundo ele, os alunos envolvidos no curso têm entusiasmo e competência para fazer a diferença em favor do desenvolvimento da cooperativa. “Identificamos pessoas que têm habilidade e vontade para contribuir e ocupar espaços na empresa num futuro próximo. O critério para escolha dos colaboradores foi a meritocracia. Desejo bom proveito do curso a todos”, enfatizou.

O presidente Vanduir Martini ressaltou que a cooperativa pensa nas pessoas mantendo o compromisso de prepará-las para atender da melhor forma as demandas dos cooperados. “Vocês têm potencial para ajudar a Copérdia no seu projeto



**PRESIDENTE Vanduir Martini e diretor geral Flávio Zenaro na primeira aula do Potenciais**

de trabalho, crescimento, desenvolvimento e bom atendimento aos cooperados. A oportunidade para se desenvolver intelectualmente está aí e precisa ser bem aproveitada por vocês para que no futuro ocupem espaços importantes nos quadros da organização. Se

no futuro alguém lembrar do investimento que a Copérdia está fazendo hoje, terá valido a pena. E, de preferência, que todos estejam conosco nos próximos anos”, salientou, desejando bom curso aos 39 colaboradores.

A organizadora do curso,

Dioneia Pagliochi, ressaltou que os colaboradores são oriundos de diversas filiais, cujo objetivo é desenvolver e capacitar os participantes, incentivando o crescimento dos profissionais e preparando-os para assumirem novos desafios na cooperativa no futuro.

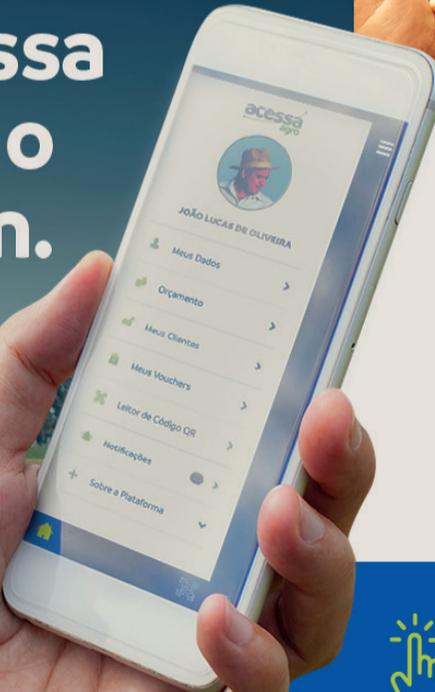


## A tecnologia evoluiu. A nossa parceria com o agro, também.



O **Acesso Agro** está cada dia mais perto de você. Agora com mais vantagens, novas funcionalidades e o atendimento que faz toda a diferença da melhor plataforma de benefícios do campo.

-  Programa de pontos.
-  Ofertas e descontos imperdíveis.
-  Catálogo de prêmios completo.
-  Serviços e soluções de primeira.
-  Toda a parceria e confiança da Syngenta.



Se você é agro,  
**Acessa!**

Baixa o app e **acessa**.  
[acessaagro.com.br](https://acessaagro.com.br)

## ▶ ARTIGO JURÍDICO

# Seu imóvel está irregular?

As notícias indicam que 50% dos imóveis no Brasil são irregulares. Mas antes de abordarmos esse assunto, você pode estar se perguntando: O que é um imóvel regular?

Um imóvel para ser considerado regularizado deve possuir matrícula e nela conter todos os seus dados atualizados e refletir a realidade.

## COMO SABER SE SEU IMÓVEL ESTÁ IRREGULAR?

a) Você tem um imóvel que a matrícula não está no seu nome?

b) Você tem uma área maior, mas na matrícula consta uma da área menor que a realidade?

c) Você comprou um imóvel apenas com contrato de gaveta e na matrícula consta o nome do antigo proprietário?

d) Não realizou o georreferenciamento do seu imóvel rural?

e) Seus pais faleceram e você não realizou o inventário?

Se você respondeu, SIM a qualquer dessas perguntas, é importante que saiba: SEU IMÓVEL ESTÁ IRREGULAR. Fique atento, acima são apenas alguns exemplos de imóveis irregulares, existem outros que não foram citados.



## Você deve estar se perguntando: QUAIS OS PROBLEMAS QUE TENHO EM TER UM IMÓVEL IRREGULAR?

Os problemas mais comuns são:

- Você não ser dono do imóvel que pagou;
- Dificuldade em transmiti-lo a outras pessoas, pois, não poderá vendê-lo, doá-lo e nem transferir aos seus herdeiros.

• Perder o imóvel se estiver em nome de terceiros, como o ven-

dedor, por dívidas deste ou até mesmo o proprietário registral realizar a venda do mesmo imóvel para outra pessoa;

• Desvalorização do imóvel porque imóveis irregulares não são atrativos para venda pelo valor de mercado.

• Não poder dar o imóvel em garantia em financiamentos bancários ou mesmo não poder realizar a venda do imóvel por financiamento, porque as instituições

de crédito não financiam imóveis irregulares.

- Não poder transmitir o bem aos seus herdeiros.
- Seu imóvel ser invadido por outras pessoas e você perder este imóvel.

## COMO POSSO REGULARIZAR MEU IMÓVEL?

Se o seu imóvel é irregular, é fundamental buscar uma assessoria jurídica especializada em direito imobiliário para analisar sua situação e encontrar a forma mais econômica de regularizá-lo.

Garantir a segurança do seu patrimônio, no qual você investiu dinheiro, é essencial para o seu futuro e o da sua família.

Caso tenha dúvidas, procure um advogado especializado de confiança para obter tranquilidade em relação à situação do seu imóvel e assegurar seus direitos.

Rodrigo Alcemir Ruthes  
OAB/SC 17.786-B

Rubeli Santin Pereira  
OAB/RS 100.133

# NK467 VIP3

HÍBRIDO DE MILHO  
COM ALTA  
VELOCIDADE PARA  
SUPER-RENTABILIDADE.

- Superprecocidade;
- Versatilidade em diferentes ambientes;
- Boa tolerância ao complexo de enfezamento com manejo adequado;
- Melhor biotecnologia do mercado: Agrisure Viptera 3.

E agora, com dupla aptidão:  
grãos e silagem!



RENTABILIDADE  
COM GENÉTICA  
E TECNOLOGIA



f /nkseedsbr @nkseeds\_br NK Seeds BR  
www.sementesnk.com.br

Novo Fungicida

# Belyan®

## QUANDO O AMPLO CONTROLE ENCONTRA A ALTA PERFORMANCE.

Se as doenças evoluem, o manejo também precisa evoluir. Fungos como o da Ferrugem, Mancha-alvo e Cercospora se adaptam ao longo das safras, exigindo que o agricultor se atualize para garantir altos níveis de produtividade.

A solução vem com inovação. Belyan® é um Fungicida inovador de alta seletividade. Ele traz em sua composição o revolucionário princípio ativo Revysol®, com a exclusiva tecnologia **Power Flex: o poder flexível para a alta performance da sua lavoura.**

Com sua tripla mistura, a solução completa se adapta para combater as principais doenças, levando mais proteção para o seu cultivo.

Descubra a incomparável força da união do amplo controle com a alta performance.

- // Alta seletividade
- // Amplo espectro de controle
- // Controle da Ferrugem Asiática, Mancha-alvo, Cercospora, Oídio e Antracnose
- // Aliado ideal para o manejo sequencial
- // Rápida absorção e alta compatibilidade



**BASF na Agricultura.  
Juntos pelo seu Legado.**

  
We create chemistry

**ATENÇÃO** ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE. USO AGRÍCOLA. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRONÔMICO. CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO. INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS. DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS. LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA. UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL. REGISTRO MAPA: BELYAN Nº 3922.

## ► RECURSOS NATURAIS

# Como proteger a mata ciliar



O Código Florestal Brasileiro estabelece a metragem mínima exigida para as APPs, que são áreas protegidas, cobertas ou não por vegetação nativa, e possuem a função de preservação dos recursos hídricos.

As áreas de proteção também conhecidas como mata ciliar, são obrigatórias as margens dos rios independente do seu tamanho e precisam respeitar a distância estabelecida em Lei para a proteção da vegetação. Essa distância começa a contar da calha regular do leito do rio. Ou seja, da margem natural do rio em situação normal do leito, nem em época de enchente, nem em época de seca.

As distâncias que devem ser protegidas são:

30m para cursos d'água com menos de 10m de largura;

50m para cursos d'água que tenham de 10m a 50m de largura;

100m para cursos d'água que tenham de 50m a 200m de largura;

200m para cursos d'água que tenham de 200m a 600

m de largura;

500m para cursos d'água que tenham largura superior a 600m.

Em áreas consolidadas é autorizada a continuidade de atividades agrossilvipastoris anteriores a 22/07/2008 e em pequenas propriedades rurais. Se um suinocultor tiver uma pocilga em área de APP, porém instalada antes da legislação de 2008, então ele pode continuar suas atividades normais respeitando a seguinte metragem:

Propriedades que tenham até 1 Módulo Fiscal de área, precisam preservar 5m de mata ciliar

dos dois lagos do curso d'água. Propriedades que tenham de 1 a 2 Módulos Fiscais, preservam 8m de mata ciliar de cada lado do rio. De 2 a 4 Módulos Fiscais, respeitam 15 metros de mata ciliar de cada margem do rio. A mata ciliar protege o rio contra erosão e carregamento de sólidos para o fundo do rio, preserva a paisagem, a estabilidade geológica e a biodiversidade.

**SAMARA ROMANI**  
Gerente Ambiental e de  
Qualidade da Copérdia

## Governo deve manter os recursos do programa

O programa Troca-Troca não deve ser afetado por cortes dos valores já contratados pelas cooperativas e parceiros do programa. Em acordo entre a secretaria da Fazenda, Fecoagro e os credores dos recursos a serem repassados pelas agroindústrias, estabelece prorrogação dos vencimentos de parte dos recursos para o mês janeiro e fevereiro de 2024. Antes terminavam em novembro. Com isso, os agricultores não terão cortes dos volumes de semente de milho, calcário e demais programas previstos para este ano.

As cooperativas e credores dos insumos que são subsidiados nos programas irão fazer um esforço para reparcelar cerca de R\$ 18 milhões para serem pagos em janeiro e fevereiro do próximo ano. Os demais vencimentos e valores já contratados estão mantidos de acordo com os contratos já assinados. Com isso, o programa de sementes de milho continuará disponibilizando 200 mil sacas de semente de milho; 380 mil toneladas de calcário; 4.500 kits de insumo forrageiro; 1.200 kits de apicultura; 2 mil kits de incentivo solo saudável e 10 mil hectares de incentivo para cereais de inverno.

O presidente da Copérdia Vanduir Martini, considera fundamental a manutenção dos valores acertados para o troca-troca por parte do Estado "São várias décadas de um programa que deu certo. Uma redução de recursos agora teria reflexos negativos com menos investimentos em matérias de alta tecnologia e por consequência em produção e produtividade aumentando o déficit de milho do Estado. Que bom que o governador foi sensível e sinaliza com a manutenção da estrutura do programa sem cortes de recursos", comenta.

 **Status Viptera 3**

 **Supremo Viptera 3**

**NK467 VIP3**

 **Feroz Viptera 3**

**SUPER-HÍBRIDOS PARA QUEM  
QUER MAIS SEGURANÇA CONTRA O  
COMPLEXO DE ENFEZAMENTO.**

Evite perdas na lavoura investindo nos híbridos que protegem a sua rentabilidade, com um bom manejo do complexo de enfezamento.



f /nkseedsbr @nkseeds\_br NK Seeds BR  
www.sementesnk.com.br



**RENTABILIDADE  
COM GENÉTICA  
E TECNOLOGIA**

## ▶ ASSEMBLEIA HOMOLOGATÓRIA

# Paulo Camillo é reeleito presidente do Sicoob Crediauc com 99,3% de aprovação

No dia 26 de abril aconteceu em Concórdia (SC) as Assembleias Gerais Ordinária e Extraordinária - (AGOE) do Sicoob Crediauc. O evento, com viés homologatório, foi realizado de forma semipresencial e contou com a participação de 136 dos 150 delegados que representam a totalidade do quadro social, estimado atualmente em mais de 64 mil cooperados. Os delegados que justificaram ausência e os que votaram por meio de boletim de voto a distância, puderam acompanhar o evento que foi transmitido em tempo real via aplicativo Sicoob Moob. Todos os itens presentes no edital foram analisados e votados, obtendo aprovação da grande maioria dos delegados.

Constavam na Ordem do Dia, em regime de AGO semipresencial, os seguintes itens: 1 - Prestação de contas do exercício encerrado em 31/12/22, compreendendo: a) Relatório da gestão; b) Balanço do exercício de 2022; c) Demonstração das sobras; d) Parecer do Conselho Fiscal; e) Relatório de auditoria independente. Item 2 - Destinação das

sobras apuradas. Item 3 - Eleição dos componentes do Conselho de Administração, com mandato até a AGO de 2027. Item 4 - Fixação do valor dos honorários, das gratificações e da cédula de presença dos membros do Conselho de Administração e do Conselho Fiscal. Item 5 - Aprovação da política de remuneração dos ocupantes na Diretoria Executiva, bem como fixação do valor global dos honorários e das gratificações dos membros da Diretoria Executiva; Item 6 - Outros assuntos de interesse do quadro social.

Em regime de AGE semipresencial, os itens apreciados foram: 1 - Reforma ampla e geral e, consolidação do estatuto social, com alteração no objeto social, na estrutura do Conselho Fiscal, nos termos do artigo 6º da Lei Complementar nº 196/22 que alterou a Lei nº 130/09, bem como artigo 17, § único da Resolução CMN/BACEN nº 5.051/22 e, em cumprimento ao disposto no Ofício 18.500/2022-BCB/Deorf/GTPAL, de 12-8-22, item 2; Atualização do Regulamento Eleitoral e outros assuntos de interesse do



**PLEITO ocorreu durante Assembleia Homologatória da cooperativa realizada em 26 de abril**

quadro social.

Dos itens avaliados, a destinação das sobras apuradas em 2022 com os seus critérios e proporcionalidade de distribuição e a eleição do Conselho de Administração, foram os que despertaram maior atenção entre os presentes. No caso das sobras, os delegados decidiram que os R\$ 17,6 milhões do resultado líquido em 2022 serão divididos em partes iguais, ou seja, 50% vão para a conta corrente e 50% para a cota capital do quadro social. Os valores correspondentes

as sobras foram creditados no dia 03/05. Considerando as sobras líquidas mais os R\$ 8,9 milhões de juros do capital social depositados ainda em dezembro de 2022, os cooperados do Sicoob Crediauc tiveram mais de R\$ 26 milhões de retorno da cooperativa no exercício 2022.

Com relação a eleição dos novos membros do Conselho de Administração para o quadriênio, 2023/2027, o atual presidente do Sicoob Crediauc, Paulo Renato Camillo, que encabeçava a única chapa inscrita para

concorrer ao pleito, foi reconduzido a mais quatro anos de mandato à frente da instituição com aprovação expressiva de 99,3% dos votantes. Além do dirigente, mais quatro novos membros foram eleitos para integrar o Conselho. O estatuto da cooperativa previa a troca de no mínimo 30% do colegiado que é composto por nove pessoas, porém, para oportunizar uma cadeira a um representante do Rio Grande do Sul que, até então, não tinha assento no grupo, foram feitas quatro substituições, uma a mais do que o mínimo previsto.

Ariane Camillo Rossi, Ezequiel Delalibera, Ronie Edson Maltauro e Rogério Zimmermann Döering, ocuparão os cargos deixados pelos conselheiros, Ademar Masaaki Mori, Renan Ianei Patzlaff, Marizete Petter Maltauro e Jacir Carlos Zanatta. Já os conselheiros, Nelson Port Junior e Roselei Aigner, os vice-presidentes, Neudi Miranda e Igor Dal Bello, remanescentes do primeiro mandato, permanecerão em seus postos complementando a nova composição.

Ao final da AGOE, o presidente do Sicoob Crediauc, Paulo Renato Camillo, comemorou o resultado obtido com a aprovação das contas e demais itens avaliados e agradeceu aos delegados pela sua reeleição. “O voto quase que unânime à nossa permanência vem ao encontro do planejamento que nos propusemos imprimir desde quando aqui assumimos. Certamente, a percepção positiva do trabalho realizado nos últimos quatro anos tenha sido fundamental para a nossa recondução ao cargo máximo na gestão da cooperativa. Farei o melhor para continuar honrando essa posição com muita responsabilidade, contando sempre com o apoio do nosso conselho, da diretoria, do conselho fiscal, dos cooperados e do nosso valoroso quadro de funcionários. Queremos continuar contando com a contribuição de todos para tornar o Sicoob Crediauc uma cooperativa cada vez mais forte, sustentável e representativa”, comentou.

**Para o Mauro, realizar seu sonho é o melhor resultado.**



Mauro Zampieron  
Cooperado Sicoob

MAIS DE R\$ **5,5**  
bilhões  
divididos

EM 2023

sendo  
R\$ **26** milhões  
COM OS COOPERADOS  
DO SICOOB CREDIAUC



[SICOOB.COM.BR/MAISQUEUMAESCOLHA](http://SICOOB.COM.BR/MAISQUEUMAESCOLHA)

## ►► SICOOB CREDIAUC

# Sicoob Crediauc abre inscrições para projetos do Fundo Social 2023

O Sicoob Crediauc já está recebendo as novas inscrições de projetos que irão constar na edição 2023 do Fundo Social da cooperativa. O objetivo é apoiar e fomentar ações sociais de interesse coletivo desenvolvidas nas áreas onde a cooperativa atua.

O prazo para que as entidades interessadas protocolarem os documentos, iniciou no dia 27/04 e vai até 25/06. A avaliação e aprovação dos projetos tem o dia 25/07 como prazo limite. Já, o depósito dos recursos às entidades que passarem pelo crivo da comissão avaliadora, deverá ser feito até o dia 24/08. Todos os critérios exigidos e demais informações concernentes ao processo de habilitação, podem ser encontrados no regulamento do Fundo Social que está hospedado no site da cooperativa: (<https://www.sicoob.com.br/web/sicoobcrediauc/fundo-social>).

No ano passado, o Sicoob Crediauc atendeu a 114 instituições, distribuindo cerca de R\$ 340 mil. Em 2023, a cooperativa vai investir 1% das sobras brutas apuradas em 2022 (R\$ 67,6 milhões), dobrando o percentual do período anterior que foi de 0,5%.

O coordenador do Fundo Social e 2º vice-presidente da cooperativa, Igor Dal Bello, alerta aos interessados que leiam o regulamento na íntegra e, em persistindo as dúvidas sobre o processo de inscrição dos projetos, procurem as agências onde estes possuem suas contas. “É importante que as entidades busquem todas as informações necessárias antes de protocolar o pedido junto as agências, que farão todo o trâmite a partir de então. Temos um cronograma e prazos a cumprir e estes, não serão prorrogados. Esperamos contar com a cooperação de todos”, comentou Igor.



**Cooperativa disponibilizará mais de R\$ 670 mil para atender as entidades interessadas**

O presidente do Sicoob Crediauc, Paulo Renato Camillo, está convicto de que o Fundo Social é uma importante ferramenta para auxiliar as comunidades em muitas de suas necessidades. Ele comemorou o fato

de que em 2023, os valores do Fundo Social serão mais substanciais, podendo chegar a um contingente maior de pessoas. “Esse ano vamos poder atender um número maior de interessados e prosseguir com o propósito

do Sicoob Crediauc que é o de conectar pessoas para promover justiça financeira e prosperidade, além de cumprir com o 7º princípio do cooperativismo, o Interesse pela Comunidade”, complementou o dirigente.

## PUBLICAÇÕES LEGAIS

## Cooperativa de Crédito de Livre Admissão de Associados do Alto Uruguai Catarinense SICOOB CREDIAUC/SC

Rua Dr. Maruri, 1242 - Centro - Concórdia SC  
C.N.P.J.: 78.840.071/0001-90

### PUBLICAÇÕES LEGAIS BALANCETE MENSAL | 30/04/2023

## ATIVO

Valores em reais

Descrição	Saldo
Circulante e realizável a longo prazo	2.638.318.221
Caixa e Equivalentes De Caixa	729.253.134
Instrumentos Financeiros	335.966.591
Operações de Crédito	1.552.637.688
Outros Créditos	17.482.197
Outros Valores e Bens	2.978.612
Permanente	17.068.599
Imobilizado de Uso	16.707.101
Intangível	361.499
<b>Total Geral do Ativo</b>	<b>2.655.386.820</b>

## PASSIVO

Valores em reais

Descrição	Saldo
Circulante e Exigível a Longo Prazo	2.342.074.320
Depósitos	1.333.262.738
Recursos de Aceite e Emissão de Títulos	469.205.108
Relações Interfinanceiras	481.343.063
Relações Interdependências	63.632
Obrigações por Empréstimos e Repasses	3.912.968
Outras Obrigações	54.286.811
Patrimônio Líquido	313.312.500
Capital Social	142.101.924
Reserva de Sobras	143.786.891
Sobras Acumuladas à disposição da AGO	17.651.259
Resultado do Ano Corrente	9.772.426
<b>Total do Passivo e do Patrimônio Líquido</b>	<b>2.655.386.820</b>

Balancete Mensal - Período: 01/04/2023 a 30/04/2023

## DEMONSTRAÇÕES DE SOBRAS OU PERDAS | 30/04/2023

Valores em reais

Descrição	04/2023	SALDO ACUMULADO
Ingresso/Receita da Intermediação Financeira	30.630.201	123.718.703
Operações de Crédito	20.429.851	82.119.487
Resultado de Operações com Títulos e Valores Mobiliários	2.831.811	12.428.051
Resultado das Aplicações Compulsórias	11.131	21.008
Ingressos de Depósitos Intercooperativos	7.357.408	29.150.156
Dispêndio/Despesa da Intermediação Financeira	(23.729.296)	(90.738.409)
Operações de Captação no Mercado	(14.039.077)	(59.841.467)
Operações de Empréstimos e Repasses	(2.410.849)	(9.308.836)
Provisão para Operações de Créditos	(7.279.370)	(21.588.106)
Resultado Bruto da Intermediação Financeira	6.900.905	32.980.294
Outros Ingressos/Receitas (Dispêndios/Despesas) Operacionais	(2.855.595)	(14.460.583)
Receita (Ingressos) de Prestação de Serviço	2.680.850	7.252.944
Rendas (Ingressos) de Tarifas	634.405	2.529.069
Despesa (Dispêndios) de Pessoal	(3.182.648)	(12.086.706)
Despesas (Dispêndios) Administrativas	(2.925.076)	(12.155.029)
Despesas (Dispêndios) Tributárias	(127.452)	(419.792)
Outras Receitas (Ingressos) Operacionais	1.909.777	5.590.953
Outras Despesas (Dispêndios) Operacionais	(1.664.575)	(4.531.595)
Despesas (Dispêndios) de Provisão para Passivos Contingentes	(17.643)	(79.204)
Despesas (Dispêndios) de Provisão para Garantias Prestadas	(163.232)	(561.224)
<b>Resultado Operacional</b>	<b>4.045.310</b>	<b>18.519.711</b>
Outras Receitas e Despesas	197.362	65.951
Lucros em Transações com Valores e Bens	62.323	78.316
Prejuízos em Transações com Valores e Bens	(4.500)	(21.710)
Outras Receitas	3.821	49.051
Outras Despesas	135.718	(39.705)
<b>Resultado Antes da Tributação e Participações</b>	<b>4.242.672</b>	<b>18.585.662</b>
Imposto de Rendas sobre Atos Não Cooperativos	(233.396)	(567.801)
Contribuição Social sobre Atos Não Cooperativos	(144.317)	(352.678)
Participações nos Resultados de Empregados	(816.461)	(3.160.070)
Resultado Antes dos Juros ao Capital	3.048.498	14.505.112
Juros ao Capital	(1.068.882)	(4.732.687)
<b>Sobras líquidas do período</b>	<b>1.979.616</b>	<b>9.772.426</b>

Paulo Renato Camillo  
Presidente

Marcia Rauber Borges Vieira  
Diretora Administrativa

Camila Erika Nicolau  
Contadora  
CRC-MG-071309/O-3-T-SC

▶▶ SUPER SAFRA

# Copérdia recebe recorde de volumes de soja e milho em suas unidades

Clima favorável, sementes de alta genética, insumos de alta tecnologia, manejo adequado, através de assistência técnica e uma parceria sólida entre produtores e equipe da Copérdia, foi o combo perfeito para uma grande safra de grãos 2022/2023. “Nunca na história a Copérdia recebeu volumes tão expressivos de milho e soja em suas unidades quanto esse ano”, revela o diretor geral, Flávio Zenaro.

Segundo Zenaro, a boa produtividade tem relação com os fatores citados e porque teve a visão de implantar as suas lavouras investindo em tecnologias e o resultado foi uma safra recorde de grãos. Os volumes de grãos recebidos nas unidades da Copérdia, este ano, são pelo menos 20% superior ao ciclo anterior e a safra não está totalmente

concluída.

O desempenho médio estimado nas lavouras do país, de acordo com Zenaro, superou as safras passadas como, por exemplo, a de 2016/17, uma das melhores dos últimos anos. Esse rendimento, afirma, é atingido mesmo em um ano-safra sob influência do fenômeno La Niña, no início do ciclo, mas em escala menor. “Se compararmos com a safra passada, o clima adverso teve impacto no Rio Grande do Sul, Paraná, Santa Catarina e parte do Mato Grosso do Sul. Já neste na safra deste ano, os efeitos foram mais concentrados no estado gaúcho”, analisa Flávio Zenaro.

O diretor assinala ainda que à medida que as equipes estão capacitadas e o produtor consegue absorver as informações, se percebe



**COPÉRDIA**  
recebeu  
grande  
volume de  
grãos este  
ano

o salto na produtividade e produção nas lavouras de grãos. “Essa safra gigante é fruto de um trabalho bem conduzido pelo produtor em parceria com os profissionais da Copérdia e, claro, contando com condições climáticas favoráveis”, destaca.

De acordo com Zenaro, a Copérdia reinveste boa parte dos resultados em estruturas para receber a produção dos associados. “Essa via de mão dupla faz com que cooperativa e cooperados cresçam ao mesmo tempo. Na atual safra, só não recebemos mais grãos

porque as nossas unidades chegaram ao limite com os volumes recebidos de uma super safra, o que exigiu bastante das equipes para viabilizar o recebimento da produção e, também, porque o produtor a cada dia é mais participativo na cooperativa”, conclui.

Chegou o seu fungicida de amplo espectro.  
**UM É BOM, DOIS É ÓTIMO,  
TRÊS É ALADE®.**

- ✓ Consistência de controle do complexo de doenças
- 3 Três ativos de alta eficácia maximizando o controle

Aponte a câmera do celular, interaja com nossa campanha e entre no ritmo de Alade®.

Alade®. O melhor em qualquer situação.

**Alade®**

syngenta.

PARA RESTRIÇÃO DE USO NOS ESTADOS, CONSULTE A BULA. PRODUTO EM FASE DE CADASTROS ESTADUAIS.

**ATENÇÃO** ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE. USO AGRÍCOLA: VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

**cas.a**

0800 704 4304

www.portalsyngenta.com.br