



COPÉRDIA

ANO 35 EDIÇÃO Nº. 330 - JANEIRO - 2022

SC - RS - PR

Alegria em cooperar, gratidão
que transforma e o nosso desejo
de um ano de realizações.

É com você
que a gente
quer celebrar!

FELIZ
2022!





▶ EDITORIAL

Seja bem vindo, 2022!

Vanduir Martini, Presidente do Conselho de Administração



Estamos prestes a celebrar mais um Natal (data máxima do cristianismo) e recepcionar um novo ano. Esse é um período em que as pessoas

param para refletir sobre o exercício que finda colocando na balança tudo o que de melhor aconteceu e também as coisas menos boas. É o momento para reverenciar os acertos e as conquistas e reavaliar o que não deu certo tirando proveito do aprendizado. Assim é na vida pessoal e também na profissional.

Para a Copérdia, o 2021 foi um ano de resultados expressivos, de trabalho árduo, empenho, dedicação, preocupações, desafios e balanço positivo reflexo do comprometimento das pessoas que vestem o verde e amarelo da Copérdia. Então, nesse momento, é importante olhar para cada integrante do nosso time de cooperados, colaboradores, fornecedores, parceiros de negócios, clientes e amigos e agradecer a contribuição de cada um durante o

ano. Foi uma longa jornada, mas ao terminar o 2021 temos orgulho de afirmar que, com o esforço de todos, fizemos o nosso melhor e fomos compensados com resultados acima do planejado.

Passamos um ano de grandes desafios climáticos, sanitários, de marcado, com avanços em produção e produtividade graças ao intenso trabalho da equipe da Copérdia no campo junto aos seus cooperados e clientes, crescemos e expandimos a área de atuação da Copérdia. Foram tempos competitivos, porém, não existe tempo ruim quando sabemos que podemos contar com pessoas tão especiais, dedicadas e que se orgulham do que fazem, se orgulham de ser Copérdia!

Vamos começar o 2022 com fé renovada, acreditando em Deus e na nossa capacidade para alcançar os resultados que almejamos em mais um ano que se inicia.

E aqui faço das palavras de um poeta as minhas para comparar o ano novo como se fosse uma viagem de trem onde levamos conosco todos os aprendizados e coisas boas para serem utilizados no próximo ano.

“Dentro de alguns dias, um Ano

Novo vai chegar a esta estação. Se não puder ser o maquinista, seja o seu mais divertido passageiro. Procure um lugar próximo à janela desfrute cada uma das paisagens que o tempo lhe oferecer, com o prazer de quem realiza a primeira viagem. Não se assuste com os abismos, nem com as curvas que não lhe deixam ver os caminhos que estão por vir.

Procure curtir a viagem da vida, observando cada arbusto, cada riacho, beirais de estrada e tons mutantes de paisagem. Desdobre o mapa e planeje roteiros. Preste atenção em cada ponto de parada, e fique atento ao apito da partida. E quando decidir descer na estação onde a esperança lhe acenou não hesite. Desembarque nela os seus sonhos. Desejo que a sua viagem pelos dias do próximo ano, seja de Primeira Classe”.

Que tenhamos uma ótima conexão com as coisas positivas durante todo o ano. Mantenha por perto quem te faz bem e esteja sempre empenhado em buscar novas maneiras de retribuir todo o amor que você recebe.

Feliz Natal e um Próspero e Venturoso 2022!

EXPEDIENTE

CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO

PRESIDENTE

Vanduir Luis Martini

1º VICE-PRESIDENTE

Ademar da Silva

2º VICE-PRESIDENTE

Valdemar Bordignon

DIRETOR GERAL

Flávio Marcelo Zenaro

DIRETOR ADMINISTRATIVO E FINANCEIRO

Adriano Miguel Vilbert

SECRETÁRIO

Vilmar Camillo

CONSELHEIROS

Idilse Salete Canton Mosele

Carlos Filipini

Rogemar Hann

Paulo Nadir Zago

Jucilei Galante Lorenzetti

Revelino Luiz Abatti

Eliseu Luiz Balestrin

Daniel Guessser

CONSELHO FISCAL

Fernanda Ribeiro Basso

Gelsi Lourdes Maltauro

Claudir Luiz Dellagostin

Leinor Lampert

Mauro de Barba

Jacir Antonio Costa

REDAÇÃO

Herter Antunes

herter.antunes@coperdia.com.br

JORNALISTA RESPONSÁVEL

Herter Antunes

Reg. Prof. 0002911/SC

DIAGRAMAÇÃO

Tarcio Eduardo Baron

tarcio.baron@coperdia.com.br

Reg. Prof. 02501/SC

ENDEREÇO

Rua Dr. Maruri, 1586

89700-156.

Fone: 49 - 3441-4200

TIRAGEM

13.000 exemplares

PUBLICAÇÃO

Virtual Propaganda e Publicidade

Impressão: Gráfica Araucária

Lages SC - (49) 3289-4300

COPÉRDIA

site - www.coperdia.com.br
e-mail - coperdia@coperdia.com.br
tel/fax - (49) 3441 4200
Rua Dr. Maruri - 1586 - Centro
CEP 89700-156
Concórdia - Santa Catarina

▶ ADEMAR MORI

Natal iluminado e um 2022 com realizações e momentos especiais

Que o menino Jesus ilumine o Natal com a esperança de dias melhores e momentos especiais em sua vida. Que Ele ilumine sua família para que jamais esqueçam que a compreensão é a base de tudo. Que este Natal seja mais do que uma festa, seja a celebração de um recomeço cheio de paz e amor entre os homens de boa vontade. Feliz Natal e um Próspero Ano Novo com muitas conquistas, paz e saúde aos cooperados, clientes, colaboradores, fornecedores e amigos



**ADEMAR MORI –
Gerente de
Veterinária**

▶ JARLES THUMS

Um ano positivo apesar dos desafios e adversidades

O ano de 2021 foi de desafios importantes, entre eles, a questão climática adversa pegou o agro de jeito com impacto na produção e produtividade e também no setor de cereais da Copérdia. Além da estiagem, ocorreram severos ataques de cigarrinhas às lavouras de milho que prejudicaram a safra do grão no Sul do Brasil. Com safra menor e a alta do dólar, o grão se valorizou como poucas vezes nos últimos anos dando rentabilidade e ajudando a atingir as metas planejadas. Terminar o ano de forma positiva foi possível graças a confiança do cooperado que fez as suas operações de abastecimento de insumos e venda da produção

com a cooperativa. O produtor teve um ano de rentabilidade. Espero que o 2022 seja produtivo de safra farta, produtos de qualidade, preços atrativos e boas margens aos produtores.

Feliz Natal e Próspero Ano Novo



**JARLES THUMS
– Gerente de
Cereais**

▶▶ VANDUIR MARTINI

“Vem aí um ano de margens espremidas”

O presidente da Copérdia, Vanduir Luís Martini, ressalta na entrevista a seguir, o desempenho dos negócios da Copérdia em 2021 com faturamento e resultado históricos, expansão da área de atuação, desafios vencidos e cenário para 2022.

resultado, expansão de área de atuação, revitalização e inauguração de novas e antigas unidades. Apesar de ter sido um ano de tensão não deixamos de fazer investimentos, entregando serviços de melhor qualidade às comunidades, com estruturas melhores. Foi um ano bom não apenas pelo crescimento de faturamento, mas também por aproveitarmos oportunidades para melhorar a captação de grãos para o futuro, especialmente milho. Inauguramos uma fase com novas estruturas de recebimento de grãos em alguns estados de olho no suprimento de cereais para nossas demandas. Foram investimentos feitos em 2021, mas os resultados vamos colher a partir da próxima safra. Tivemos uma experiência no Rio Grande do Sul em relação ao trigo com recebimento de volumes expressivos o que é importante para a cooperativa por ser um produto que representa uma oportunidade de negócios quando o mercado está estagnado. As novas unidades foram instaladas para suprir uma demanda grande de cereais, especialmente milho e soja e que, a partir de 2022, vão dar suporte ao crescimento nas atividades de suínos, leite e avicultura.

JC – Em relação a faturamento e resultado as metas do planejamento foram atingidas?

MARTINI - As metas planejadas para faturamento e resultado foram atingidas ainda em setembro. A Copérdia teve oportunidades de negócios diferentes e soube aproveitar. O nosso faturamento cresceu de forma significativa também em função da valorização dos produtos, especialmente nos insumos agrícolas, milho e soja. Não temos ainda os números definitivos do balanço, mas a Copérdia vai crescer em faturamento de forma surpreendente além das metas estabelecidas e, nesse embalo, cresce também o resultado.

JC – Quais os desafios que a Copérdia terá pela frente em 2022, na sua visão?



PRESIDENTE Vanduir Martini acredita que 2022 vai ser um ano positivo à cooperativa

MARTINI – Um dos desafios do ano novo será se ajustar a uma nova realidade de custo de produção e preços das commodities. Vínhamos de custos de produção baixos e valorização dos produtos tanto grãos quanto carnes e, para a próxima safra, temos custos altos e produtos com preços estáveis com tendência de queda. Essa relação próxima entre custos para produzir e preços dos produtos retira a rentabilidade do produtor pela elevação dos custos na formação da lavoura e preços de venda menos atrativos que provoca achatamento das margens. Na gestão da Copérdia não é diferente porque tivemos elevação de preços dos produtos com custos estáveis de produção agregando boa margem. Para 2022 vejo um quadro diferente. Porque os preços dos produtos já estão pré-determinados, mas com um custo muito próximo o que deixa uma margem pequena. Na cadeia de produção os custos fixos e o preço dos produtos estão parecidos com reflexos nas margens já a partir de janeiro o que vai fazer disparar os custos fixos da cooperativa até 2023. Temos aumento nas taxas de juros que ainda não foram sentidos na cooperativa, mas vamos sentir a partir de junho ou julho do ano

prevê reorganização dos processos, alinhamento do trabalho, gestão melhorada em alguns aspectos e a expansão só virá se realmente mexer com o fornecimento de milho. Afora isso, o trabalho será de uma maior aproximação e consolidação dos ambientes onde já estamos trabalhando.

JC – A política de capacitação dos colaboradores e cooperados será mantida no ano que vem?

MARTINI – Enquanto presidente da Copérdia, não abro mão de prosseguir com a política de capacitação dos colaboradores e dos cooperados. O desenvolvimento intelectual e humano das pessoas precisa ser prioridade. Se tiver que escolher entre investir R\$ 100 mil em máquinas e equipamentos numa unidade ou investir o mesmo valor no desenvolvimento dos funcionários e cooperados, tenha certeza que a opção será investir nas pessoas. Portanto, vamos continuar olhando para elas com carinho e investindo. E estamos provocando a nossa equipe para reavaliar os investimentos nessa área e definir ambientes para aprimorar o processo de desenvolvimento das pessoas. Com um quadro de colaboradores preparado e motivado e associados bem informados, a cooperativa se manterá firme rumo a perpetuação colhendo bons frutos no futuro.

JC – Mensagem de Natal e Ano Novo?

MARTINI – Sou otimista! Se surgir um problema, foco na solução e não no problema. Vamos ter um 2022 com margens menores, mas o foco deve ser na solução e não no problema. O ano vai exigir gestão nos negócios porque vivemos outros tempos e temos que ter novas formas de ação. Temos que aproveitar as condições de trabalho que se apresentam. As variáveis sempre estiveram presentes em nossas vidas e vão continuar, assim, temos que saber lidar com elas. Se enfrentamos a pandemia podemos enfrentar outras dificuldades. Preços são uma incógnita e dependem do mercado e nós temos de tomar decisões com base em dados. Foco no que você sabe fazer e esteja preparado para as oportunidades que vão aparecer. Desejo um Feliz Natal e um Ano Novo de grandes realizações à Família Copérdia.

JORNAL COPÉRDIA – Presidente, que avaliação o senhor faz do comportamento dos negócios da Copérdia em 2021?

Vanduir Martini – Foi um ano ímpar na vida da cooperativa onde o agro mostrou mais uma vez a sua importância à economia e, também, à Copérdia. O ano foi positivo no agro pela continuidade do trabalho no campo que, em nenhum momento, parou suas atividades durante a pandemia. Em alguns setores da economia houve redução de crescimento pelo impacto da paralização parcial ou total das atividades durante a pandemia, enquanto o agronegócio manteve o ritmo normal de trabalho e continuou produzindo. Dos negócios da Copérdia o que mais apresentou dificuldades em 2021 foi o de combustíveis, mas, os demais deram boa resposta porque funcionaram a pleno durante todo o ano. A boa fase do agronegócio impactou positivamente nos resultados da cooperativa e teve papel fundamental na receita dos municípios, Estado e País. O agro, ao contrário de 10 ou 20 anos atrás, tem hoje o reconhecimento da sociedade pela sua importância como divisor de águas à economia do País.

JC – Presidente, quais foram as principais conquistas da Copérdia em 2021?

MARTINI – Tivemos conquistas importantes para a Copérdia durante o 2021 em crescimento, faturamento e

que vem. E a reboque dessa nova situação, vem outras questões como a logística que tivemos de repor as perdas que os transportadores tiveram aumentando o nosso custo agora e para 2022 e 2023. Mão de obra, mesma coisa, com reposição salarial acima de 10% o que não ocorria há anos o que também vai impactar nos custos em 2022. Com o crescimento dos custos fixos da cooperativa as margens ficam espremidas. E não há espaço para precificar o preço do produto na ponta, porque estão pré-estabelecidos e o consumidor está no limite. Em 2022 nem a Copérdia nem os produtores terão resultados tão bons com a produção quanto os aferidos em 2021, ainda assim será um bom ano, mas que vai exigir boa gestão.

JC – Como será a política de expansão da área de atuação da Copérdia em 2021?

MARTINI - Não temos nada no radar em relação a um plano de expansão para o ano que vem, salvo se aparecer uma oportunidade importante para ampliar o recebimento de grãos, por exemplo. O planejamento

▶▶ ADEMAR DA SILVA

O ano de 2021 foi de resultados positivos à cooperativa pela união com os associados

O ano de 2021 foi bom para os negócios da Copérdia.

Planejamos metas de faturamento e resultado e, graças ao empenho da equipe de colaboradores e a participação dos associados, atingimos os objetivos. Conquistamos bons resultados mesmo num ano de insegurança em função da pandemia que afetou o mercado, mas a Copérdia enfrentou bem as turbulências e termina o ano comemorando bons resultados. Os cooperados também tiveram um ano positivo em regra. Estou satisfeito com o que conquistamos em 2021 e feliz por poder levar resultados positivos aos associados nas assembleias gerais do

ano que vem.

Para o agronegócio o 2021 foi também bom, exceção à atividade de leite que viveu períodos de instabilidade em boa parte do período tirando a rentabilidade do produtor. Esperamos que as dificuldades enfrentadas em 2021 fiquem para trás e que em 2022 a atividade dê retorno para quem produz. Acredito nesse cenário! As demais atividades deram bom retorno no ano. A preocupação para o ano que vem é com os altos custos dos insumos, já estamos chegando ao final do ano com preços em patamares elevados. Torcemos para que o produtor tenha condições de fazer suas lavouras com custos mais em conta.

Em relação ao 2022 há algumas incertezas, não tem um cenário muito claro, mas acredito que

a boa fase do agro e da Copérdia tenha continuidade, mesmo com as dificuldades em relação ao abastecimento e custos dos fertilizantes. Temos que estar preparados para uma nova realidade apostando num ano positivo, mas desafiador. Temos um planejamento que nos dá segurança e projeta um ano bom à cooperativa e esperamos que o produtor faça sua parte, seja eficiente para obter retorno com suas atividades. O cenário deverá ficar mais claro nos primeiros meses do ano, mas temos que ir fazendo a nossa parte. Acredito num ano produtivo pela parceria cooperativa/cooperado e, sobretudo, pela capacidade produtiva do nosso associado.

Desejo a todos uma Feliz Natal e um Ano Novo cheio de alegrias e conquistas.



ADEMAR DA SILVA, Primeiro Vice-presidente da Copérdia

▶▶ VALDEMAR BORDIGNON

Um ano de resultados históricos à Copérdia e boa rentabilidade no agronegócio

O ano de 2021 foi excepcional, um dos melhores de toda a história de 54 anos da Copérdia.

Tivemos ótima rentabilidade e a pandemia que tanto mal fez às pessoas se constituiu num fator positivo para os resultados que a cooperativa conseguiu culminando com um ano excelente em faturamento e resultado.

Para o agronegócio, o ano foi simplesmente o melhor da história com colheita farta e valorização histórica o que acabou sendo um ano muito bom para os produtores rurais.

Os produtores que produzem milho, soja e carnes tiveram rentabilidade, se capitalizaram e puderam planejar investimentos e melhorias nas propriedades. O ano foi propício para crescimento e desenvolvimento, contrariando a lógica do início do ano que apontava dificuldades e insegurança no início do ano por conta da pandemia.

O produtor vendeu a produção de grãos e carnes com valorização excelente e conseguiu fazer as lavouras com custos mais baixos se comparados com os atuais, além de comprar milho e soja mais barato para produzir carnes.

O ano de 2022 não deve

repetir a rentabilidade de 2021 mas ainda assim acredito que será um bom ano para o produtor especialmente se confirmar as projeções de uma grande safra de grãos. O cenário para o mercado de carne não aponta para grandes mudanças o que deve assegurar mais um ano de rentabilidade. Teremos mais um ano bom para a agricultura. Desejo a todos da família Copérdia um Feliz Natal e um Ano Novo repleto de realizações.



VALDEMAR BORDIGNON, Segundo Vice-presidente da Copérdia

▶▶ FLAVIO ZENARO

Superamos as dificuldades iniciais de 2021 e fechamos o ano com ótimos resultados

O ano de 2021 iniciou com uma série de dúvidas, principalmente com os reflexos que a pandemia poderia causar na economia e em especial ao agronegócio

Foram momentos delicados principalmente quando se tratava da saúde do maior capital da Copérdia que são os associados, colaboradores e fornecedores.

Sempre com muita responsabilidade e engajamento de todos conseguimos realizar um bom trabalho, implantando novos projetos, expandindo a área de atuação, conquistando mercado e principalmente e nos aproximando ainda mais dos cooperados e clientes.

E assim, nesta relação de confiança entre todos construímos um excelente resultado. A Copérdia cresce e se fortalece junta-

mente com todos que participam ativamente na organização. O produtor não parou um minuto sequer e a Copérdia trabalhou duro para estar apoiando em todos os momentos. Garantimos abastecimento de insumos e assistência técnica de qualidade e hoje o produtor tem na Copérdia a sua melhor opção de parceria para produzir e comercializar.

Sabemos que nem todos os negócios comemoram bons resultados, mas a Copérdia fez todos os esforços possíveis para amenizar os reflexos em momentos delicados destas atividades, estando presente em todos os

momentos e auxiliando os produtores. E a história fala por si, momentos difíceis são a marca do agronegócio, mas temos convicção de que com eficiência sempre superamos os obstáculos.

Encerramos o ano com o sentimento do dever cumprido, com metas superadas, consolidando as nossas operações e tornando a Copérdia maior e melhor.

Para 2022 muito se fala em volatilidade cambial, falta de insumos e instabilidade econômica, mas nós acreditamos que com a qualidade de nossas equipes de colaboradores e de produtores, juntamente com as sólidas parcerias que temos, construiremos mais um ano de crescimento e de resultados positivos, pois as pessoas fazem a diferença em todos os momentos da Co-



FLÁVIO ZENARO: Diretor Geral da Copérdia

pérdia, como também em nossas vidas.

Agradecemos a cada um que participou da Copérdia em 2021 e ajudou a construir resultados

importantes. Aproveitamos para desejar um Feliz e Santo Natal e um 2022 de muita saúde e prosperidade a toda família Copérdia.



auroraalimentos.com.br

Orgulho de ser Aurora

"Eu tenho muito orgulho de trabalhar na Aurora".

Wilson
é empregado da Aurora Alimentos, Unidade FACH II

Sabe por que eu tenho orgulho em ser Aurora? Vem ouvir!

Hoje estamos mais juntos do que nunca.
É a força da cooperação que está transformando o presente em um futuro ainda melhor.

aurora

MAIS DE 100 MIL FAMILIAS CIDADÃOS DA SUA COMUNIDADE. VEM TRABALHAR NA AURORA. T12.com.br

▶▶ ADRIANO VILBERT

O ano de 2021 foi um período de superação, oportunidades e conquistas importantes!

Iniciamos o ano com incertezas e com metas desafiadoras propostas no planejamento que foi consolidado.

Com o passar dos dias a confiança foi crescendo, os desafios foram sendo superados, aos poucos o convívio foi sendo retomado e a aproximação das pessoas tornando-se novamente possível, logicamente sem abrir mão dos cuidados recomendados.

Com uma estratégia bem elaborada, ações coordenadas, uma equipe alinhada aos propósitos, parcerias sólidas e o produtor/associado acreditando na capacidade e nas condições da cooperativa entregar as soluções necessárias para

suas atividades, os desafios do ano foram sendo superados. Nesse curso, novas e boas oportunidades foram vislumbradas e agregaram positivamente ao desempenho econômico e social da Copédia ao longo desse ano.

Assim, chegamos ao final do ano com motivos para comemorar! Nos encaminhamos para fechar o exercício com o faturamento crescendo em torno de 50%, com ampliação dos volumes de operação, melhorando a eficiência e, conseqüentemente, gerando ótimos resultados, superando as expectativas que tínhamos inicialmente para o ano.

Agora, mais um ciclo do nosso tempo se fecha e esse é um momento de reflexão, de ponderação e de gratidão. É tempo de olhar para o que passou e ava-

liar os planos que foram traçados, o caminho que foi percorrido, as metas e os objetivos que foram alcançados, de perdoar a nós mesmos pelo que ficou por fazer e por dizer.

Vamos brindar às conquistas e os aprendizados desse ano que se finda e saudar o novo ano e os desafios que virão em 2022!

Vamos olhar para frente, refazer planos, vislumbrar novos horizontes, ter esperança e abrir o coração para novos sonhos, desprendido de sentimentos negativos. Que o Ano Novo traga paz, que a fé seja renovada e fortalecida no coração de cada um de nós. Que o nosso ser supremo nos oriente, proteja e abençoe a todos com um ano de muitas alegrias, saúde, amor e realizações.

Que o Natal seja iluminado, com muita paz,



ADRIANO VILBERT – Diretor Administrativo e Financeiro

alegria, saúde e, sobretudo, com muito amor, sabedoria e otimismo! Que no ano novo possamos continuar caminhando juntos,

sempre dispostos para aprender algo novo!

Feliz Natal e um Ano Novo muito próspero! Boas Festas e Felicidades!

LANÇAMENTO

NK467 VIP3

O HÍBRIDO DE MILHO QUE TEM ALTA VELOCIDADE PARA SUPER-RENTABILIDADE.

- Superprecocidade;
- Versatilidade em diferentes ambientes;
- Boa tolerância ao complexo de enfezamento com manejo adequado;
- Melhor biotecnologia do mercado: Agrisure Viptera 3.



syngenta®



▶▶ RUDIMAR BIELUCZYK

O ano de 2021 foi de oportunidades e crescimento histórico

Um ano em que a rotina, aos poucos, começou a voltar ao normal. 2021 fica marcado como um ano de desafios, porém repleto de realizações, onde todos estão de parabéns.

Com muita garra, coragem, estratégia e profissionalismo, equipes e associados soubemos enfrentar o novo “normal”, aproveitando as oportunidades que o mercado ofereceu.

Com o foco sempre nos cooperados e orientado pelos pilares da gestão, nossas equipes dos negócios agropecuária, supermercados e postos de combustíveis, mantiveram a gestão alinhada à visão da velocidade, aproximação e consolidação neste ano de 2021.

Orientados pela Direção, soubemos trabalhar bem na volatilidade, adotamos estratégias e nos antecipamos aos mercados. Os parceiros comerciais novamente estiveram

juntos conosco, criamos campanhas, antecipamos posições e usufruímos, cooperativa e produtores, destas condições. Houve aumento do volume de negócios, e isso permitiu o crescimento do faturamento e participação de todas as linhas, em especial no mercado de insumos, nutrição animal, ferragens e equipamentos agrícolas.

Ao todo, as 58 lojas agropecuárias deverão realizar mais de 1 bilhão em vendas, apoiadas pela expansão de novas áreas, equipes das filiais e de campo qualificada, sinergia entre os negócios e principalmente a confiança dos cooperados.

Os 17 supermercados

e os 4 postos de combustíveis também contribuíram para os resultados positivos da Copérdia, embora mais desafiados pela conjuntura econômica neste momento, sempre mantivemos alertas para a busca da excelência no atendimento, qualidade dos produtos, serviços e satisfação dos nossos clientes e cooperados. E assim continuará sendo, estaremos iniciando 2022, com projeções de investimento e melhoria pois acreditamos que é na adversidade que precisamos inovar para crescer e se manter competitivo.

E para 2022 sabemos que vamos enfrentar novos desafios. Não existe receita pronta, teremos trabalho e será um ano em que teremos de ser eficientes direcionando nosso empenho para ampliar mais a segurança do associado, que ele seja



RUDIMAR BIELUCZYK – Gerente Comercial

bem atendido e inserido em novas tecnologias que lhe garantam um ambiente confiável e disponível para entregar a produção e fazer negócios.

Queremos agradecer a Direção, associados e colegas de trabalho. O que foi alcançado é fruto

de um trabalho de união e mérito de todos. Vamos juntos trabalhar para que o ano de 2022 seja ainda melhor, pois juntos somos mais fortes e é nisso que acreditamos.

Desejamos um Feliz Natal e um próspero Ano Novo a todos!

▶▶ LINDOMAR PILONETO

Crescimento e valorização das pessoas foram marcas de 2021

A Copérdia demonstrou em 2021 ao quadro de Cooperados que a valorização nas pessoas é o ponto mais importante que precisamos focar em nosso trabalho no dia a dia. Apesar das dificuldades impostas pela pandemia da Covid-19 jamais deixou de dar atenção aos clientes e Cooperados com produtos e serviços. E os cooperados deram sua resposta participando efetivamente dos trabalhos

na Copérdia, seja efetuando suas compras, participando de reuniões e treinamentos oferecidos.

Podemos dizer com orgulho que na região de Joaçaba e demais regiões temos um quadro social efetivo, atuante e comprometido com a Cooperativa. Podemos afirmar com segurança observando o crescimento e resultados obtidos nesse ano 2021.

Para 2022 esperamos contar

sempre com atuação e comprometimento dos Cooperados e Cliees na Copérdia e poder continuar crescendo e oportunizando às famílias Cooperadas conhecimento e Tecnologia em suas propriedades para fortalecer Cooperados x Copérdia diariamente.

A Copérdia Regional de Joaçaba deseja a todos Cooperados e Clientes um Feliz Natal e Ano 2022 de muitas conquistas.



LINDOMAR PILONETO – Gerente da Regional 2

Mais resultado para a sua lavoura

+ DUPLA PROTEÇÃO
+ APROVEITAMENTO
+ PRODUTIVIDADE
+ RENTABILIDADE

DISPONÍVEL NAS LOJAS DA SUA COOPERATIVA **COPÉRDIA**

O NBPT retarda a ação da enzima urease na ureia, mantendo desta a taxa de volatilização.

O DCD retarda a formação de NO_x no solo através da interferência na atividade das bactérias do gênero Nitrosomonas.

▶▶ SILVONEI CONTE

o ano de 2021 foi histórico e as pessoas foram o diferencial, que assim seja em 2022

Mais um ano está findando com grandes acontecimentos, fortes oscilações de mercado, mas graças a Deus, estamos fechando o 2021 com chave de ouro para os associados e colaboradores.

Em meio a tantas variáveis, grandes turbulências, só quem possui um propósito claro e definido, com um time de produtores e de profissionais com altíssimo nível de qualidade, consegue superar os objetivos e entregar aquilo que foi prometido no planejamento de trabalho.

Olhamos para o horizonte e vemos que estamos cada dia mais alinhados com o trabalho de fomentação de soluções e ideais para o nosso produtor associado. Quando observamos o que dizem por aí, vemos as mais variadas opiniões, palpites, porém na Copérdia a gente sabe onde quer chegar, e quando isso está claro, basta acreditar, focar com transpiração, com deter-

minação e amor naquilo que se faz que o resultado aparece. Nada resiste ao trabalho sério, intenso e determinado.

E para 2022, o que esperar? Uma coisa é certa, o nosso time vai seguir determinado, alinhado com as diretrizes e pilares da Copérdia, com uma tropa de elite nas nossas unidades preparada para continuar dando o melhor para que os produtores possam ter a melhor experiência possível obtendo através dos nossos produtos e serviços resultados, eficiência e renda, e que possa ser transformada em qualidade de vida, prosperidade e continuidade dos investimentos.

Quero agradecer a todo o time da Regional Três,

que durante o ano não mediu esforços para cumprir com o trabalho proposto, estando até o momento entregando um ano de resultados históricos nos negócios.

Também agradecer aos associados que acreditaram na gente, que confiaram no nosso trabalho, que participaram da vossa Copérdia e que certamente colheram e colherão os resultados nas vossas atividades.

Agradecer os parceiros de negócios, empresas, mas em especial as pessoas que no dia a dia oferecem produtos e serviços de qualidade para nossa equipe de profissionais e que são transferidos para os associados a fim de melhorar a produtividade nos negócios.

Agradecer ao time de Compras, as áreas de apoio, todos os setores que sempre estiveram sensíveis as necessidades das unidades, de melhorias, de crescimento, de agilidades nas entregas e isso



SILVONEI CONTE Gerente da Regional 3

faz muita diferença para o bom andamento e qualidade no atendimento aos associados.

Por fim, agradecer em nome da Regional, a Direção da Copérdia pela confiança depositada em nós colaboradores, acreditando que este time faz a diferença para a vida das pessoas.

Muito obrigado! Feliz e

Santo Natal, ótimas festas, e que em 2022 possamos continuar juntos, superando os desafios, comemorando as vitórias, sendo pessoas melhores e mais Felizes. É assim que pensamos, que nos inspiramos e nos contagiamos para buscar um ótimo 2022.

Contem com a Copérdia.

▶▶ IVAN PERIN

O ano de 2021 foi de oportunidades e esperamos que elas continuem no ano que está chegando



IVAN PERIN – Gerente da Regional 1

O Ano de 2021, foi o ano das oportunidades no agronegócio, e soubemos aproveitar cada uma.

Tivemos os desafios diários, mas surfamos a onda com leveza e, tudo isso, foi capaz, através da sinergia entre as pessoas. Um 2022 bate à nossa porta e, com ele, novos desafios e oportunidades onde a mesma sinergia deve perdurar para enfrentar os mesmos.

Sempre que nos aproximamos de uma nova etapa é comum repensarmos sobre tudo que nos levou até este ponto. A chegada de um novo ano também é uma ótima oportunidade para refletirmos sobre o que passou e ampliar o nosso horizonte. Tentar não repetir os mesmos erros e atrair melhores sentimentos.

A felicidade se conquista diariamente colocando amor e dedicação em tudo o que fazemos. Leve o desejo de felicidade e de realizar os seus sonhos dentro do seu coração para o ano de 2022.

Que este novo ano chegue com saúde e coragem, pois assim já temos o suficiente para conseguirmos todo o resto. Que também nunca falte trabalho e que a nossa equipe continue por muitos anos prezando sempre pelo bem-estar e amizade de todos.

A vida é todos os dias. Neste Ano Novo tenha dias felizes, um ano feliz.

Que Deus abençoe e proteja a todos! Um Feliz e Santo Natal e um Próspero 2022 a toda família Copérdia.

▶▶ IVAN FROZZA

Desafios e questões legais exigiram empenho da equipe de trabalho ao longo de 2021

No ano de 2021, tivemos grandes transformações nas rotinas de trabalho, pelas restrições sanitárias em função da pandemia e pelas frequentes mudanças no cenário econômico.

Somado aos demais desafios de nossa profissão com as constantes mudanças nas exigências governamentais e principalmente pela necessidade de detalhar as informações contábeis para fins gerenciais, queremos renovar nossa missão de levar a informação contábil, contri-

buindo para o sucesso dos negócios da cooperativa e do cooperado.

Obrigado a todos que nesse ano cooperaram com nossa jornada e o desejo da nossa equipe é continuar produzindo informações precisas e assessorando a gestão.

Para 2022 desejamos que nossos governantes aprovelem as mudanças no sistema tributário, simplificando as obrigações acessórias e reduzindo a alta carga de tributos e assim o Brasil se tornar

ainda mais competitivo.

Desejamos um Natal repleto de alegria na companhia de pessoas que amamos, com saúde, amor e paz.

Para 2022, que o amor seja a razão de tudo que nos move e que as forças se renovem para conquistarmos todos os bons sonhos e projetos.

IVAN FROZZA
- Gerente de Contabilidade



▶▶ DÉBORA BRANDALISE

O ano de dificuldades, perdas, estiagem, inflação, recomeços e oportunidades



DEBORA BRANDALISE - Gerente de Setor Financeiro

Mais um ano se finda, um ciclo se fecha, é tempo de olhar os planos que foram traçados e as metas que foram alcançadas. O ANO DE 2021 foi diferente, tempo de isolamento e perdas, marcado por uma pandemia, com recomeços, adaptações e oportunidade para rever posturas, atitudes e resignificá-las. Foi um ano também de muita fé e esperança na ciência em busca da vacina.

Em 2021, enfrentamos estiagens, cigarrinhas, alta de preços, inflação e novamente nos adaptamos e mostramos que o AGRO NÃO PARA,

levamos comida à mesa do mundo, lutamos, superamos perdas, acreditamos que seria um ano diferente. Cá estamos comemorando as conquistas e nos preparando para 2022.

Em 2022, os desafios não cessam, precisamos focar nos pilares da Cooperativa estar próximos dos nossos associados, superando as expectativas deles e consolidando a nossa área de atuação.

É tempo de comemorar a vida, espalhar amor e semear a esperança, celebrar a chegada de Jesus ao lado dos amigos, da família, com

o coração repleto de amor e ternura.

Feliz Natal e Próspero Ano Novo!

Que todos os problemas sejam substituídos por sorrisos e gratidão, que possamos superar os obstáculos e nos manter unidos.

Gratidão a todos por 2021 e para 2022 desejamos saúde, sucesso, paz, prosperidade, muita garra e disposição para buscarmos os resultados dos objetivos traçados.

São os votos do Setor Financeiro

▶▶ NEIVA CAVALI

Mais um ano que termina abençoado por Deus

Este é momento de manifestar minha gratidão por ter tido o privilégio de fazer parte da grande família COPÉRDIA: Nossos associados, conselhos, diretores, gestores, amigos e colegas de jornada e, em especial, à equipe da Auditoria Interna.

Que o natal possa ser vivido de forma harmoniosa entre familiares e amigos e que o ano de 2022, seja repleto de saúde e conquistas.

NEIVA CAVALI - Gerente de Auditoria





Tecnoeste 2022

16^a EDIÇÃO

GESTÃO, QUALIDADE DE VIDA E SUCESSÃO
NA PROPRIEDADE RURAL!
DE 15 A 17 DE FEVEREIRO



Local: Instituto Federal Catarinense
Concórdia - SC.

tecnoeste1 tecnoeste2022 tecnoestesc.com.br

Realização:



Patrocínio:



Co-Patrocínio:



Divulgação:



Parceiros:



▶▶ RICARDO MORES

Ano de 2021 registrou evolução nos negócios e superação de obstáculos importantes

Estamos encerrando mais um ano, um período de confraternizações e também de fazermos um balanço de como foi o ano, tanto nas questões pessoais, mas também um balanço das realizações profissionais, dentro das propriedades rurais e dentro dos negócios da cooperativa.

Na gerência de indústrias, tivemos muitas realizações em 2021, como o início da produção de rações peletizada para bovinos. Ainda realizamos uma grande definição de investimento, para a indústria de rações de Joaçaba, onde investiremos R\$14,3 milhões de reais em uma

torre de peletização de rações para suínos.

Ainda evoluímos muito nos indicadores de volumes produção, em 2021 sobre o ano de 2020: Nas indústrias de rações vamos crescer a produção em 10,7%, já na UTM, cresceremos 15,6% a quantidade de madeira tratada, e nos postos de resfriamento de leite, haverá um aumento de 3,4% no volume de leite resfriado.

Sem dúvida alguma, evoluímos muito no ano de 2021, vencemos todos os obstáculos e dificuldades, que o ano nos colocou no caminho. Um ano onde tivemos muita falta principalmente na

área de peças e equipamentos de reposição para as indústrias, ainda reflexo das paradas de produções impostas pela pandemia que iniciou em 2020, afetando todas as cadeias de produções e de logística do mundo.

Estamos prontos para entrarmos no ano de 2022, mais fortes e estruturados, e contamos com todo o quadro social da cooperativa e de funcionários, para juntos colhermos muitas realizações e que, boas safras de sonhos sejam realizadas na vida de todos no próximo ano.

Feliz natal e um bom ano de 2022 a todos.



RICARDO MORES Gerente de Indústria e Logística

▶▶ LUCIANO SLONGO

Um ano bom para o agro e de aprendizado com os efeitos da pandemia da Covid-19

No ano de 2021 foi bom para o agronegócio que, outra vez, mostrou sua pujança e deu sustentação à economia nacional. O papel do produtor (cooperado) foi fundamental para a alta performance do agro catarinense e brasileiro. Em relação à saúde, foi o segundo ano consecutivo de pandemia, período em que muitas pessoas conhe-

cidas perderam a vida.

Mas, graça a Deus, com a vacina estamos voltando à uma situação de vida próximo do normal. O que podemos tirar de lição dessa pandemia é o valor da vida, da família, dos amigos, do ser humano.

Em 2022 esperamos que seja bem mais tranquilo em relação a saúde de todos nós e que possa-

mos abraçar as pessoas importantes que fazem parte das nossas vidas. E, que o agronegócio continue crescendo, produzindo com sustentabilidade e melhorando a qualidade de vida dos nossos produtores Associados.

Desejamos um Santo Natal e que 2022 seja de muita saúde, paz e prosperidade para todos.



LUCIANO SLONGO – Gerente de Tecnologia da Informação

▶▶ SAMARA ROMANI

Um ano de desafios com aprendizado e soluções “online” em franca evolução

O ano de 2021 foi desafiador, as pessoas queriam sair correndo sem máscaras para se reunir com familiares, amigos e colegas como sempre foi, mas, não era possível pela exigência do distanciamento. Demorou mais do que o previsto, mas chegamos ao final do ano recuperando parcialmente a normalidade retomando esse hábito entre as pessoas.

Apesar da pandemia, o ano teve progressos na cooperativa, muitas filias foram renovadas, outras ampliadas e novas abertas, o que exigiu mais do setor ambiental e de qualidade na liberação novos licenciamentos e certificações. Foi um ano de

bastante trabalho acompanhando a expansão da Copérdia.

Não que a pandemia tenha sido algo positivo, mas deixou aprendizados às pessoas como, por exemplo, uma maior utilização dos recursos digitais pela prática das atividades em home office. Em relação aos processos legais as demandas foram atendidas até com mais agilidade via “on line”, o que desobrigou ir ao encontro do produtor para entregar os documentos físicos.

A maior preocupação e responsabilidade do setor é conseguir crescer com qualidade e sustentabilidade. Fazer com que os avanços da cooperativa se

deem garantindo a qualidade do produto apresentado, assim como respeitando a qualidade do ar, da água e do solo onde as atividades são instaladas. Feliz Natal e próspero 2021 a todos!

O que nós do setor Ambiental e Qualidade desejamos do próximo ano é liberdade! Liberdade da pandemia, das máscaras no rosto, liberdade para dar um abraço, liberdade para os encontros em grupos, assim o trabalho flui com maior leveza.

Desejo a todos um Feliz Natal e Próspero ano novo! Cheio de esperança e Sustentabilidade na vida, na família e nos negócios.



SAMARA ROMANI Gerente do Setor Ambiental

▶▶ FLAVIO DURANTE

O ano de 2021 foi de transformação e profissionalização do negócio leite

O ano de 2021 foi um dos mais desafiadores para a atividade leiteira. Iniciamos com uma forte estiagem e ataque de cigarrinha na cultura do milho fazendo com que as propriedades ficassem com deficiência de volumoso para o rebanho.

Os custos de produção do litro do leite tiveram uma alta quase que insustentável perante o preço pago que oscilou e enfrentou momentos de dificuldade especialmente em fevereiro e março e final do ano.

Mesmo diante desse cenário desfavorável nossos produtores foram heróis não desistindo

de buscam melhorias constantemente. Para a Copérdia foi um ano de reestruturação do fomento de leite. Elaboramos o plano de reestruturação estratégica estudando minuciosamente a cadeia da produção no campo à entrega da matéria prima na indústria com diagnóstico que é necessário fazer para sermos cada dia melhor.

O plano de reestruturação estratégica foi transformado no Programa 4L que consiste em L1 da tecnologia, o L2 da capacitação, o L3 da produtividade e o L4 da qualidade. Entendemos que o produtor que acreditar

nesses 4 elementos juntamente com a nossa assistência técnica será um produtor de leite de sucesso.

O programa 4L tem a finalidade de profissionalizar e consolidar a atividade leite na região de abrangência da Copérdia. Crescemos em captação na ordem de mais de 5% através do aumento de produção individual e inclusão de novos produtores.

Queremos aproveitar e desejar um feliz e santo Natal para todas as famílias e um prospero 2022 abençoado. São os desejos do fomento de leite.



FLÁVIO DURANTE Gerente do fomento de Leite

▶▶ MÁRCIA FIORENTIN

É hora de comemorar as conquistas e reconhecer o trabalho das pessoas

O 2021 foi um ano de desafios importantes e conquistas. Nesse ano, o agronegócio teve um papel fundamental na economia, o que ressalta a importância desse segmento à economia mundial.

Nesse ano buscamos fortalecer ainda mais os laços entre cooperativa e as pessoas e, com isso, desenvolvemos várias atividades, tendo como objetivo central reconhecer, valorizar e

demonstrar a gratidão que temos pelo nosso quadro de pessoal.

Para 2022 estamos com o planejamento concluído e nele inclui ações de capacitações, endomarketing, cuidado e atendimento à legislação, entre outras atividades que zelam pelo capital humano.

Aproveito para agradecer a família, amigos, colegas e parceiros pelo trabalho em

equipe, companhia e dedicação. Desejo que os desafios do próximo ano se transformem em oportunidade de crescimento e realizações. E, que o espírito natalino, encha nossos corações de alegria e paz e que com isso possamos desfrutar de uma vida boa com muita saúde ao lado de pessoas que amamos e nos fazem bem.

Feliz Natal e Prospero 2022!!



Márcia Fiorentin – Gerente de Recursos Humanos

▶▶ CLENIO ARBOIT

Controladoria tem convicção do dever cumprido em 2021

O 2021 para o Agro na Copérdia bem como Brasil, no conjunto das atividades, o saldo foi contemplado com boas oportunidades. Enquanto no mundo premeia onda de medo e limitações, o agro se sobressai colocando alimento na mesa dos brasileiros e da população mundial.

A Copérdia embasada nos pilares Velocidade, Aproximação e Consolidação, com seu jeito original e simplicidade no tratamento das necessidades dos associados, clientes, fornecedores, colaboradores,

sociedade, aproveitou a onda e posicionou-se no mercado galgando novos horizontes.

O 2022 tem cenário promissor fortalecendo as parcerias. A produção dos 17000 associado da Coperdia já tem destino certo, isso torna a execução do planejamento mais tranquilo.

Por parte da Controladoria em 2022, sua missão se renova na precisão e agilidade dos dados, das informações disponibilizadas diariamente na gestão avista da Copérdia. É seu dever assegurar a confian-

ça e segurança ao conselho de administração, diretoria, gestores de negócios para análise dos números, no comparar as metas com o realizado e nas tomadas de decisões.

Ao avaliarmos 2021, a Equipe da Controladoria, tem a convicção de dever cumprido contribuindo com a grande família Coperdia na participação dos seus resultados. Que Deus nos proteja, nos guarde e nos ilumine. Desejamos um feliz Natal e 2022 um ano de muitas conquistas e realizações.



CLENIO ARBOIT Gerente de Controladoria

▶▶ VERA

O 2021 foi um ano para consolidar a aproximação e aprender a resolver tarefas de forma online



VERA MORAES – Gerente Setor Social

Um ciclo se encerra. De 2021 levamos os aprendizados de um período de superação dos desafios impostos pela pandemia. Mesmo diante de um cenário pessimista conseguimos cumprir com sucesso o trabalho planejado para o setor social.

Contrariando os noticiários negacionistas, os associados, esposas e filhos atenderam ao chamado do Setor Social participando dos treinamentos presen-

ciais, observando os protocolos de segurança, atendendo o pilar da aproximação e também com atividades on-line se adaptando à uma nova realidade de comunicação à distância.

Precisamos inovar o nosso trabalho e teremos novidades em 2022, sempre pensando em contribuir para o desenvolvimento pessoal da família do nosso empresário rural. A equipe está motivada, com coragem e deter-

minação, marca de quem trabalha no setor, para dar o seu melhor em mais um ano. Somos Copédia com orgulho e gratidão à Direção pelo apoio nas conquistas que tivemos em 2021.

Deixemos para trás o que não deu certo em 2021 e trilhemos um caminho com novas realizações em 2022, com harmonia, saúde e amor. Feliz Natal e um Ano Novo repleto de conquistas.

▶▶ ARLAN

O 2021 foi um ano de grandes desafios e consolidação do fomento de suínos

A Suinocultura é uma atividade desafiadora para o fomentado que dia a dia se supera com melhores resultados técnicos e econômicos para a Copédia, que investe na capacitação da equipe técnica, para os produtores e para a nossa indústria, Aurora Alimentos

A Suinocultura definitivamente não é para amadores. Tivemos em Janeiro ajustes de preços com baixas simultâneas de suíno gordo e leitão até metade do ano e oscilações de preços até os atuais dias.

O mercado mundial de carnes vive uma verdadeira gangorra e os interesses políticos globais ditam as regras, quais países são os principais Players consumidores e quais de quais se abastecerão.

Para a Copédia e seus fomentados, 2021 foi um ano de oportunidades geradas principalmente pela Aurora Coop com o aumento de cotas de produção para as suas filiadas. A Copédia, através de sua Direção e por ser a maior fornecedora de suínos no sistema Aurora, postula aumentar as cotas

junto à Aurora.

Não é apenas ser os maiores, mas sim, ser a Cooperativa que mais proporcionou OPORTUNIDADE de crescimento nesta atividade. Famílias ampliando capacidade de alojamento, filhos que estavam em outros ramos de trabalho retornando para as propriedades são reflexos das oportunidades. A Copédia gerou ganhos para todos!

Tivemos também desafios em relação aos custos de produção, principalmente no segundo semestre deste ano. Estes desafios impactaram nos resultados técnicos, pois aliado ao alto custo na aquisição de milho e soja, tivemos a qualidade destes insumos atingida fortemente em relação a qualidade do grão no caso do milho e quantidade.

Hoje, o fomento de suínos da Copédia está presente nos três estados do Sul, além da implantação do fomento na região de Campo Grande, Jaraguari e Coringho, MS, para atendimento de

cotas de abate para a Aurora em São Gabriel do Oeste.

Em 2021 alcançamos a marca de 75.000 matrizes e uma produtividade extraordinária dentro do Programa +1, através do gerenciamento eficiente da atividade e treinamento constante das pessoas. Divulgaremos o ranking dos produtores mais eficientes em evento anual de premiação no dia 11/02/2022.

Além disso, a Copédia e seus produtores entregaram aos frigoríficos mais de 1,7 milhões de suínos o que representa pelo consumo percapta no Brasil em torno de 10,5 milhões pessoas alimentadas com esses volumes de carne.

Para 2022 precisamos continuar com as melhorias, ajustes de manejo, colocando em prática o que aprendemos e, juntos, buscamos melhores resultados técnicos e econômicos.

Aproveito para agradecer a todos que contribuíram para a superação dos desafios e convidando-os para estarmos fortes e unidos



ARLAN MARCOS Lorenzetti - Gerente Negócio Pecuária

em 2022. Desejo um Feliz e Santo Natal com saúde e bênçãos do arquiteto do universo, Deus todo poderoso e um Feliz 2022 com conquistas, realizações e vida.

Aos nossos erros, ajustes e aos acertos, continuidade.

“Que a gratidão de vocês seja o sacrifício que ofereceram a Deus, e que vocês deem ao Deus altíssimo tudo aquilo que prometeram”. (Salmo de Asafe)

Linha Bionúcleo

NÚCLEO VITAMÍNICO MINERAL
PARA BOVINOS DE LEITE

PRADO
saúde animal



BIONÚCLEO LACTUS ADE®

▶ Núcleo mineral vitamínico contendo as vitaminas A, D e E.

BIONÚCLEO LACTUS ALKA ADE + BIOTINA + LEV + ATOXIN®

▶ Núcleo mineral vitamínico contendo as vitaminas A, D e E, biotina levedura e adsorvente de micotoxinas.

► POSTOS DE COMBUSTÍVEIS

Abastecida Solidária beneficia APAE's e Corpo de Bombeiros da região de atuação da Copérdia

Encerrou no final do mês de novembro a Campanha Abastecida Solidária – realizada pela rede de postos de combustíveis da Copérdia.

A ação fazia parte das campanhas elencadas para marcar os 54 anos da cooperativa. No período de setembro a novembro os clientes que abasteceram nos Postos Copérdia de Concórdia, Seara, Itá e Água Doce ajudaram entidades locais que desempenham um importante trabalho à sociedade nas regiões em que atuam.

Para cada litro de gasolina comum ou aditivada abastecido durante esse período a cooperativa repassou 0,01 centavo às entidades, totalizando mais de R\$ 10 mil reais entregues. Foram beneficiadas as APAE's



Corpo de Bombeiros de Concórdia

ES de Concórdia, Seara e Água Doce e o Corpo de Bombeiros de Concórdia e Itá.

O presidente da Copérdia, Vanduir Luís Martini, fez questão de acompanhar a maior parte das entregas dos valores e pontuou que a Abastecida Solidária é uma forma da cooperativa agradecer e valorizar o trabalho que APAES e Corpo de Bombeiros realizam. “A solidariedade é uma bandeira muito presente no dia a dia da cooperativa. Se estamos vivendo



Corpo de Bombeiros de Itá



Entrega na Apae de Água Doce



Entrega na Apae de Concórdia

um momento de solidez e sustentabilidade na cooperativa devemos muito às sociedades onde atuamos, e é nestas ações, envolvidos com nossos clientes que



Primeiro Vice Presidente, Ademar da Silva participou da entrega à Apae em Seara

encontramos nossa forma de dizer obrigado”, destaca.

Confira nas fotos as entidades beneficiadas e entrega dos cheques a cada uma delas.

Chegou o seu fungicida de amplo espectro.
UM É BOM, DOIS É ÓTIMO, TRÊS É ALADE®.

- Consistência de controle do complexo de doenças
- Três ativos de alta eficácia maximizando o controle

Aponte a câmera do celular, interaja com nossa campanha e entre no ritmo de Alade®.

Alade®. O melhor em qualquer situação.

Alade®

syngenta.

PARA RESTRIÇÃO DE USO NOS ESTADOS, CONSULTE A BULA. PRODUTO EM FASE DE CADASTROS ESTADUAIS.

ATENÇÃO ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

c.a.s.a.
0800 704 4304

www.portalsyngenta.com.br

▶▶ NOVA FASE



Revitalização busca maior eficiência da equipe de venda e atingir metas nos negócios

O CAP foi criado em 2018 com o objetivo de melhorar o desempenho em vendas, explorando o mercado potencial na região de atuação da cooperativa.

Após quatro anos, o CAP passou por uma revitalização que busca melhorar a eficiência na área de vendas e formar equipes de alta performance.

A revitalização contempla concepção visual, indicadores e critérios de pontuação, mecânica de avaliação e premiação. A partir de 2022, os vencedo-

res do CAP ganham uma viagem aos Estados Unidos.

O líder do CAP e gerente comercial da Copérdia, Rudimar Bieluczyk, destaca que a revitalização do CAP foi um marco para a Copérdia. “O CAP já trouxe resultados muito positivos para a Copérdia, conseguimos explorar muito do potencial do mercado que

atuamos após sua implantação. Sentimos que esse era o momento do CAP mudar de patamar e ser ainda mais estratégico para a Copérdia atingir seus resultados. Temos grandes expectativas com o programa”, afirma Bieluczyk.

A revitalização do CAP, segundo Bieluczyk, marcou a evolução do programa do CAP para o CAP+ 2022 em busca da alta performance procurando acomodar os objetivos do programa para o ano que em crescimento do volume, ampliação da área de atuação e participação no mercado de vendas

melhorando os resultados da cooperativa. “O CAP tem uma proposta robusta para 2022 com inclusão de agrônomos e extensionista e mudança nos critérios de avaliação que passa a ser por volume e não por valores de vendas”, salienta.

O gerente comercial diz ainda que o CAP está sendo fundamental na profissionalização da equipe da Copérdia com ganhos reais à organização e também na transferência de conhecimento ao produtor para que ele também tenha alta performance no campo. “O programa valoriza os

gestores, os vendedores, mas também o produtor. Trata-se de uma ferramenta imprescindível às empresas para atingir metas e no direcionamento das ações alinhadas ao planejamento estratégico”, observa.

Segundo o gerente, o impacto do CAP na Copérdia desde a implantação em 2018, foi significativo na performance da gestão dos negócios e nos desafios e metas às filiais. “Crescemos em faturamento em participação no mercado de fertilizantes e melhoramos as condições de venda aos cooperados”, conclui.



RUDIMAR BIELUCZYK – Gerente Comercial e coordenador do CAP+ explicou a revitalização

O que é o Copérdia Alta Performance CAP

- O CAP é uma metodologia concebida na Copérdia em 2018 com o propósito de diagnosticar e analisar o potencial de mercado, o desempenho individual e do grupo de colaboradores da equipe de vendas da Copérdia promovendo o crescimento pessoal e profissional, bem como o alcance da alta performance em vendas.

Objetivos

- Aumentar a participação no mercado
- Aumentar as metas estratégicas de vendas e resultados da Copérdia
- Potencializar e aprimorar as competências técnicas e comportamentais da equipe da Copérdia
- Trabalhar a aproximação da equipe de vendas da Copérdia
- Reconhecer os profissionais da CAP que se destacarem em 2022

KIT ORDENHA FULL LAVAL

TOP LEITE

Investimento que se paga desde a primeira ordenha.

- Coletor 450 Alta Vazão;
- Teteiras Triangulares;
- Teteiras com furo 12mm;
- Quartos Separados;
- Polisulfona;
- Teteiras em borracha ou silicone.



Alta tecnologia israelense com distribuição exclusiva Top Leite.

TOP  LEITE



▶ AVALIAÇÃO DE 2021

Mantivemos o nível máximo de produção

O ano de 2021 foi dinâmico e intenso, repleto de desafios e forte competição em todos os mercados

A primeira preocupação no âmbito da Cooperativa Central Aurora Alimentos (Aurora Coop) foi a proteção da saúde de todos os seus trabalhadores e parceiros em face da pandemia do novo coronavírus. Nesse sentido, foi priorizada a maciça vacinação de seus 40 mil empregados e, simultaneamente, mantidos e ampliados todos os cuidados dentro e fora dos ambientes de trabalho para evitar a propagação da covid-19. Com a conscientização e a cooperação de todos foi possível neutralizar e superar os deletérios efeitos da crise sanitária.

A Aurora Coop manteve o nível máximo de produção em todas as unidades produtivas, no campo e nas plantas industriais, para atender as demandas do mercado doméstico e do mercado internacional.

No mercado brasileiro, onde a Aurora Coop obtém cerca de 70% de sua receita operacional bruta, as vendas não atingiram o nível ideal em razão da conjuntura, marcada ainda por alta taxa de desocupação e pela redução média

da renda das famílias.

Um fator determinante nesse contexto foi o forte aumento dos custos de produção das proteínas animais – especialmente das carnes de aves e suínos – em face do explosivo aumento dos preços do milho, da soja, do farelo de soja e de milhares de insumos utilizados pela agroindústria de processamento de carnes. Energia elétrica e combustíveis também contribuíram para essa elevação de custos. Dessa forma, os custos de produção imensamente elevados foram, em parte, inevitavelmente transferidos para os preços finais dos alimentos cárneos.

O Governo e a cadeia produtiva procuram alternativas para essa situação implacável em que o consumidor paga mais caro e a indústria não tem ganhos. De um lado, a seca que grassou em todas as regiões brasileiras reduziu a produção de grãos para a nutrição animal, que constituem a maior parte dos custos de produção. De outro lado, a maciça exportação de milho e soja escasseou a presença desses insumos no mercado doméstico.

Essa crise de superencarecimento de insumos afetou toda a indústria brasileira de carnes, exigindo um novo debate entre o Ministério da Agricultura e o setor privado sobre o suprimento estratégico desses grãos para as longas e complexas cadeias da avicultura e da



NEIVOR CANTON
Presidente da Aurora Alimentos

suinocultura industrial.

Foi nessa contextura que a Aurora Coop atuou para consolidar e ampliar sua presença no mercado externo. Hodiernamente, 30% de suas receitas totais são obtidas no mercado mundial, registrando uma notável evolução nos anos de 2020 e 2021.

Além das condicionantes de preços internacionais e custos internos, a operação logística das exportações foi duramente afetada pela falta de navios e de contêineres nos portos brasileiros. Os armadores priorizaram as rotas transpácificas entre China e Estados Unidos, escasseando a atracação de navios em portos brasileiros. Em

consequência, os fretes marítimos aumentaram exponencialmente.

No primeiro semestre os preços internacionais compensaram amplamente a operação, mas, na segunda metade do ano decaíram significativamente, enquanto os custos gerais, como já mencionado, subiram. Assim, inevitavelmente, as margens decresceram.

As dificuldades não impediram que a Aurora Coop investisse fortemente no aumento da produção, no campo e nas indústrias, na ampliação e modernização das fábricas, na qualificação profissional e no lançamento de novos produtos. Mais uma

vez, apoiou as autoridades e instituições de saúde do entorno das unidades de produção. Sem dúvida, foi um ano intenso, mas com resultados compensadores.

Os números que expressam o desempenho da Aurora Coop no ano que se encerra serão anunciados logo após a assembleia geral que aprovará o balanço de 2021 e o plano de investimentos para 2022, em janeiro próximo.

Em 2022 a Aurora Coop prosseguirá na implementação de um vigoroso programa de investimentos em várias unidades, buscando a modernização das plantas industriais, aumento da produção, ampliação de sistemas de proteção ambiental e aperfeiçoamento de operações logísticas.

Algumas variáveis influenciarão o desempenho da economia em 2022, como o pagamento do Auxílio Brasil, que deve se refletir no nível de consumo. O País espera que o Congresso aprove as reformas estruturantes necessárias para a retomada da economia e que a gestão macroeconômica resulte no controle do processo inflacionário e em estímulos reais aos investimentos e novos empreendimentos.

A Aurora Coop, em 2022, atuará para robustecer ainda mais sua presença no mercado externo e consolidar a participação no mercado nacional. Também inovará na comunicação mercadológica, entre outras atividades.



ARTEFATOS ARABUTÃ

49 3448 0038 ☎ 49 99960 0339

SC-154, Km 100 | Arabutã-SC | Cep: 89740-000
contato@artefatosarabuta.com.br | www.artefatosarabuta.com.br

Entregamos sua obra com a chave na mão!

HÁ 22 ANOS ESPECIALIZADA EM CONSTRUÇÕES RURAIS.



▶▶ NEGÓCIO LEITE

Líderes eleitos assumem para os próximos quatro anos em evento em Concórdia

O fomento de leite deu posse a 44 líderes eleitos e reeleitos para o negócio para os próximos quatro anos, no dia 14 de dezembro, na ACERCC, em Santo Antônio.



OS LÍDERES do negócio leite receberam o cheque simbólico com valor do Incentivo Fidelidade

No encontro também foram entregues certificados para os produtores que deixaram a função de líder, pagamento simbólico do incentivo fidelidade, além de uma reflexão sobre o momento a produção de leite.

O gerente do fomento, Flávio Durante conduziu uma homenagem aos líderes que concluíram o trabalho à frente da atividade entregando um diploma de participação a cada um. Segundo ele, o diploma é

um reconhecimento da Copérdia à contribuição dos produtores à atividade de leite. “São cooperados que trabalharam e contribuíram por quatro anos com opiniões, sugestões num debate maduro sobre melhorias para o negócio”, ressaltou.

Durante também fez o pagamento simbólico do incentivo fidelidade que beneficia esse ano quase mil cooperados que entregaram a produção de leite de forma ininterrupta no período de outubro de 2021 a setembro de 2022, no

valor de R\$ 2.404.00. “Valorizamos os produtores fiéis que entregam a produção à cooperativa na hora boa e na hora ruim”, destacou.

Para escolher o grupo de líderes de leite o fomento realizou 44 reuniões em todas as regiões de abran-

gência da Copérdia durante o segundo semestre de 2021 e em cada encontro foi eleito ou reeleito um líder. O grupo inicia as atividades em janeiro e já tem dois encontros agendados para o ano de 2022.

Presidente Vanduir Martini diz que a redução no consumo provocou a queda no preço do leite

Durante o encontro, o gerente do fomento de leite, Flávio Durante apresentou o projeto 4L criado no primeiro semestre de 2021. Segundo ele trata-se de um projeto solicitado pela direção da Copérdia para desenvolver e profissionalizar a atividade. “O 4L é um projeto baseado em quatro pilares que são tecnologia, capacitação, produtividade e qualidade do leite”, ressaltou.

O presidente Vanduir Martini era aguardado para falar sobre o momento do mercado do leite e ele foi direto ao ponto. Destacou as dificuldades que vive a economia por conta das paralizações durante a pandemia o que, segundo ele, reduziu o poder aquisitivo do consumidor que está comprando menos. “A economia mundial está sofrendo porque diversas atividades pararam no período da pandemia e o consumidor

perdeu o poder de compra. A produção continuou com superávit, mas o consumo caiu provocando baixa no preço pago ao produtor”, explicou.

Martini explicou que o pagamento do auxílio Brasil dá um fôlego ao consumidor para voltar a comprar o que, segundo ele, deve aquecer as vendas de leite e derivados e melhorar a remuneração ao produtor. “O aumento no consumo de leite é fundamental para valorizar o produto e essa ajuda do governo deve aumentar as vendas e garantir um preço melhor para o leite”, ressaltou.

O presidente destacou que a Copérdia está desembolsando R\$ 10 milhões para ajudar os produtores a suportar a baixa remuneração. “No passado foi dado socorro à suinocultura e agora é a vez do leite. Hoje a atividade está dando prejuízo mas vai se recuperar”, disse,



PRESIDENTE Vanduir Martini acredita que mercado do leite vai reagir

afirmando que a Copérdia não pode abandonar uma atividade por estar numa fase ruim porque todas são importantes e vivem bons e maus momentos.

O dirigente disse ainda que mesmo em época de margens pequenas a coo-

perativa e os produtores precisam manter o foco no desenvolvimento e na profissionalização da atividade. “Temos que ajustar os processos de produção, melhorar a produtividade, competitividade, gerenciar bem os dados do nosso ne-

gocio, afinal, a gente não entra e sai de uma atividade de uma hora para outra”, assinalou, garantindo que o leite já rendeu dinheiro à cooperativa e por isso precisa de apoio porque a Copérdia não compra leite, ela fomenta a produção.

▶ RETROSPECTIVA

O ano de 2021 foi a típico, desafiador que alternou momentos bons e preocupantes

O setor agropecuário, e conseqüentemente, o cooperativismo, convive com grandes emoções. Positivas e negativas. Em cada ano, uma história diferente. Em 2021, estamos vivenciando momentos bons e também situações preocupantes. No decorrer do exercício tivemos estiagens, vendavais, geadas extemporâneas, pragas e outros imprevistos, em meio a uma pandemia que parece não ter fim.

Mas também tivemos recompensa com bons preços dos principais produtos advindos do campo. Com raríssimas exceções, os resultados foram positivos. De produtividade e de preços. Aliás, em termos de preços, havia muito tempo que não se atingia índices tão elevados. Em determinado momento, o mercado dos

principais grãos de volumes expressivos em nosso estado, os preços quase triplicaram em relação a anos anteriores e com custos de produção bem atrativos.

Insumos importados tiveram preços elevados devido o custo do dólar, mas em compensação nas exportações dos grãos e das carnes houve ganhos com o dólar. Dessa forma no conjunto a balança ficou equilibrada. Na média o agricultor foi bem nesse ano e por extensão, as cooperativas também. Deve ser um ano dos mais bem sucedidos. No caso da Fecoagro, da mesma forma.

Apesar dos percalços com preços elevados das matérias primas para produção de fertilizantes e o congestionamento nos Portos que atrasaram as

entregas e provocaram elevados custos de estadia dos navios, os resultados estão sendo positivos. E como é regra no cooperativismo, as sobras apuradas na Fecoagro deverão ser devolvidas às cooperativas associadas, proporcionalmente aos movimentos de cada uma na Federação.

E para o próximo ano? Ai a situação será diferente. Altos custos de produção e pouca garantia que os preços dos produtos agrícolas proporcionarão resultados. As atenções para o ano 2022 devem ser dobradas. Maior controle nos custos, e busca de maior produtividade no campo. O uso de tecnologia deve ser ampliado. Precisar-se colher mais com menos.

Portanto, agricultores devem ficar atentos para



economizar sem prejudicar a produtividade, pois esse será o ingrediente indispensável para bancar elevações dos preços dos insumos. Produtos especiais e diferenciados nas

lavouras garante, melhor produtividade e mais lucro. Pense nisso!

Ivan Ramos
Superintendente
da FECOAGRO

CHEGOU MITRION™

SUA SOJA BLINDADA
CONTRA AS DOENÇAS.

É potência que você quer? Experimente ver bem de perto a potência no controle, de um jeito que você nunca viu.

c.a.s.a.
0800 704 4304

www.portalsyngenta.com.br

Aproxime seu celular com a câmera aberta e descubra.



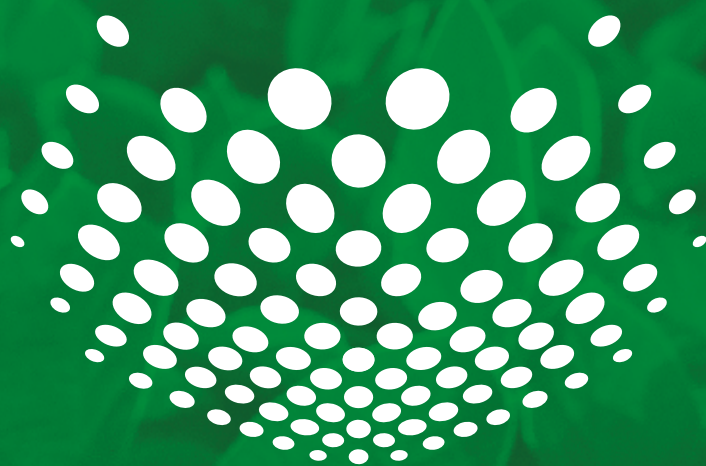
Mitrion™

syngenta.

PARA RESTRIÇÃO DE USO NOS ESTADOS, CONSULTE A BULA. PRODUTO EM FASE DE CADASTROS ESTADUAIS

ATENÇÃO ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

VISITE O



Tecnorte

COPÉRDIA

Pessoas, tecnologia, gestão,
isso tudo é Tecnorte, isso é o agronegócio!

02

03 /

FEVEREIRO 2022
TRÊS BARRAS/SC



COLHEITA DA CONFIANÇA

Com Fox® Xpro, produtores de soja de todo o Brasil alcançaram um incremento médio de

+ 3 sc/ha*
vs padrão produtor

- Mais de **3.600 áreas assistidas**
- **74% de vitórias** vs padrão produtor

Visite seu distribuidor de confiança e evolua com Fox® Xpro!

Fox® Xpro.
A evolução da Confiança.

Saiba mais em: www.agro.bayer.com.br

ATENÇÃO ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E RECEITA; E UTILIZE SEMPRE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

FONTE: PROJETO BAYER ASSIST SOJA 19/20 – ELABORADO POR SPARK.

*Média ponderada aproximada do incremento de produtividade obtido em áreas lado a lado com aplicação de Fox® Xpro versus padrão produtor, divulgada espontaneamente por clientes Bayer durante entrevistas realizadas na safra 19/20 em diversas regiões do Brasil, e não podem ser entendidas como uma garantia, pela Bayer, de que a produção das áreas tratadas com nossas soluções será incrementada, uma vez que outros fatores, externos ao uso do produto, influenciam nos resultados da lavoura.



Se é Bayer, é bom

► ANIVERSÁRIO

Agência sede do Sicoob Crediauc completou cinco anos

Data foi lembrada pela direção da cooperativa em ato simbólico realizado em Concórdia/SC

No dia 12 de dezembro de 2016 o Sicoob Crediauc inaugurava em Concórdia aquela que se tornaria a sua agência de N° 16 na ordem de precedência das demais 25 unidades existentes. O espaço é tratado como agência sede por estar localizado no prédio da Unidade Administrativa da instituição, cuja inauguração ocorreu na mesma data. Um edifício moderno construído na área central da cidade e que conta com três andares funcionais e dois pisos de garagem com capacidade para 40 vagas de estaciona-

mento, além do térreo, que abriga a referida agência.

O evento alusivo aos cinco anos da agência sede do Sicoob Crediauc foi realizado no dia 13 de dezembro (segunda-feira), uma vez que a data oficial (12/12) caiu num domingo. Para marcar o dia, a direção da cooperativa reuniu nas dependências do Ponto de Atendimento os colaboradores, delegados, conselheiros e algumas autoridades locais. Devidamente orientados quanto as normas de enfrentamento a Covid-19, todos estavam portando máscaras, utilizando álcool gel e respeitando o distanciamento mínimo exigido para a ocasião.

O presidente do Sicoob Crediauc, Paulo Renato Camillo, mencionou a importância da agência no contexto da cooperativa. “Temos tido uma experiência muito



MEMBROS Do Conselho de Administração e Direção Executiva com os colaboradores da agência

positiva com todas as nossas unidades e, a agência sede, é uma das que surpreende pelos resultados entregues. Isso se deve muito a equipe qualificada que formamos e que tem se superado a cada dia durante esses cinco anos para atender bem os cooperados e gerar a satisfação que tanto cobramos. Nossa gratidão aos colaboradores e associados desta agência!

Dedicamos esse dia em especial a vocês”, comemorou o presidente

Dados da agência:

A agência sede do Sicoob Crediauc possui 762 metros quadrados sendo considerada de grande porte entre as demais. É o maior espaço físico comparado aos outros Pontos de Atendimento dis-

ponibilizados no município de origem da cooperativa. A força de trabalho é formada por 22 funcionários que atendem um universo de 4.754 cooperados, divididos em 3.633 contas Pessoa Física (PF) e 1.121 contas Pessoa Jurídica (PJ). A agência está situada na rua Dr. Maruri, 1.242 no térreo da Unidade Administrativa em Concórdia/SC.

O Sicoob Crediauc
estará presente no maior
Show Tecnológico Rural do
Oeste Catarinense.

Tecnoeste
15, 16 E 17
DE FEVEREIRO DE 2022

SICOOB
Crediauc

PUBLICAÇÕES LEGAIS

Balancete Mensal - Período: 01/11/2021 a 30/11/2021

**Cooperativa de Crédito de Livre Admissão
de Associados do Alto Uruguai Catarinense
SICOOB CREDIAUC/SC**

Rua Dr. Maruri, 1242 - Centro - Concórdia SC
C.N.P.J.: 78.840.071/0001-90

**PUBLICAÇÕES LEGAIS
BALANCETE MENSAL | 30/11/2021
ATIVO**

Valores em reais

Descrição	Saldo
Circulante e realizável a longo prazo	1.744.731.412
Caixa e Equivalentes De Caixa	369.789.624
Instrumentos Financeiros	210.641.967
Operações de Crédito	1.150.476.958
Outros Créditos	13.200.263
Outros Valores e Bens	622.601
Permanente	45.508.284
Investimentos	28.015.673
Imobilizado de Uso	17.218.070
Intangível	274.541
Total Geral do Ativo	1.790.239.696

PASSIVO

Valores em reais

Descrição	Saldo
Circulante e Exigível a Longo Prazo	1.565.996.409
Depósitos	1.104.825.225
Recursos de Aceite e Emissão de Títulos	138.256.336
Relações Interfinanceiras	283.328.095
Relações Interdependências	10.064
Obrigações por Empréstimos e Repasses	3.706.325
Outras Obrigações	35.870.364
Receita de Exercício Futuros	542
Patrimônio Líquido	224.242.745
Capital Social	102.374.957
Reserva de Sobras	75.104.967
Resultado do Ano Corrente	46.762.821
Total do Passivo e do Patrimônio Líquido	1.790.239.696

DEMONSTRAÇÕES DE SOBRAS OU PERDAS | 30/11/2021

Valores em reais

Descrição	10/2021	SALDO ACUMULADO
Ingresso/Receita da Intermediação Financeira	16.333.793	133.273.956
Operações de Crédito	13.090.170	111.276.722
Resultado de Operações com Títulos e Valores Mobiliários	1.164.742	5.265.111
Resultado das Aplicações Compulsórias	564	46.957
Ingressos de Depósitos Intercooperativos	2.078.317	16.685.167
Dispêndio/Despesa da Intermediação Financeira	(7.946.084)	(48.562.165)
Operações de Captação no Mercado	(5.603.758)	(34.063.030)
Operações de Empréstimos e Repasses	(1.176.001)	(7.859.925)
Provisão para Operações de Créditos	(1.166.325)	(6.639.210)
Resultado Bruto da Intermediação Financeira	8.387.709	84.711.791
Outros Ingressos/Receitas (Dispêndios/Despesas) Operacionais	(3.114.642)	(28.866.613)
Receita (Ingressos) de Prestação de Serviço	684.790	10.119.429
Rendas (Ingressos) de Tarifas	217.523	2.243.923
Despesa (Dispêndios) de Pessoal	(2.557.318)	(25.325.383)
Despesas (Dispêndios) Administrativas	(2.204.214)	(23.152.443)
Despesas (Dispêndios) Tributárias	(55.372)	(915.078)
Outras Receitas (Ingressos) Operacionais	1.148.136	11.340.542
Outras Despesas (Dispêndios) Operacionais	(223.419)	(3.005.238)
Despesas (Dispêndios) de Provisão para Passivos Contingentes	-	(25.000)
Despesas (Dispêndios) de Provisão para Garantias Prestadas	(124.768)	(147.365)
Resultado Operacional	5.273.067	55.845.178
Outras Receitas e Despesas	4.056	(186.695)
Lucros em Transações com Valores e Bens	-	14.213
Prejuízos em Transações com Valores e Bens	-	(180.232)
Outras Receitas	32.801	649.059
Outras Despesas	(28.745)	(669.735)
Resultado Antes da Tributação e Participações	5.277.123	55.658.483
Imposto de Rendas sobre Atos Não Cooperativos	(36.747)	(755.486)
Contribuição Social sobre Atos Não Cooperativos	(36.181)	(558.899)
Participações nos Resultados de Empregados	(594.620)	(5.437.252)
Resultado Antes dos Juros ao Capital	4.609.575	48.906.845
Juros ao Capital	(364.945)	(2.144.024)
Sobras/Perdas Líquidas do período	4.244.630	46.762.821

Paulo Renato Camillo
Presidente

Marcia Rauber Borges Vieira
Diretora Administrativa

Camila Erika Nicolau
Contadora
CRC-MG-071309/O-3-T-SC

▶ TRANSPARÊNCIA

Sicoob Crediauc realiza reuniões regionalizadas com seus Delegados

Encontros aconteceram no mês de novembro em quatro municípios da região da AMAUC

(16/11), Arabutã (18/11), Ipira (23/11) e em Concórdia (25/11). Além de representantes dos Conselhos de Administração e Fiscal do Sicoob Crediauc, estiveram presentes membros da diretoria Executiva, gerentes de agências, gerentes regionais, funcionários, entre outros entes que integram os quadros da instituição em nível estratégico e de liderança. Apesar de presenciais, os eventos contaram com todos os cuidados sanitários no sentido de evitar a propagação da Covid-19.

O secretário do Conselho, Igor Dal Bello, falou do objetivo das reuniões com os Delegados, afirmando que a estratégia vem surtindo o resultado esperado. “Os encontros servem para que possamos atualizar os números da cooperativa e apresentá-los de forma antecipada, ou seja, antes mesmo da realização da AGO – Assembleia Geral Ordinária que acontece todos os anos no mês de abril. Essa é uma forma a mais que encontramos de os

Pelo terceiro ano consecutivo, o Conselho de Administração do Sicoob Crediauc realizou encontros regionalizados envolvendo os 150 Delegados da Cooperativa. A reedição das reuniões teve por objetivo, apresentar detalhadamente as ações e os resultados de cada agência do Sicoob no período 2021 até o presente momento e atualizar os representantes dos cooperados sobre os números gerais produzidos até então. Os atos serviram ainda para esclarecer eventuais dúvidas sobre o que foi divulgado na ocasião.

Os encontros foram realizados em quatro cidades da região da AMAUC - Associação dos municípios do Alto Uruguai Catarinense, Seara



Encontro com Delegados de Concórdia e Presidente Castello Branco, realizada no dia 25/11 em Concórdia/SC.

Delegados acompanharem de perto a rotina administrativa da instituição e isso tem sido bem assimilado por eles”, analisa Dal Bello.

O presidente do Sicoob Crediauc, Paulo Camillo, afirma que as referidas reuniões estão descritas no plano de gestão de seu mandato. “Nosso objetivo desde o início desta gestão é o de ouvir as demandas externas para melhorar o relacionamento

com o nosso associado, e de forma democrática, tomar as decisões mais assertivas e que tragam o maior número de benefícios a instituição”, justifica.

Camillo reitera que os encontros regionalizados potencializam a comunicação oportunizando um melhor entendimento entre as partes. “Nós primamos pela transparência e lisura dos nossos atos e, desta for-

ma, conseguimos divulgar o resultado do trabalho que estamos entregando, podendo ser avaliado in loco por aqueles que tem a responsabilidade de representar os cooperados e contribuir nas decisões e na melhoria contínua das ações”, finalizou.

Por ainda não contar com Delegados nomeados, as cidades do Rio Grande do Sul onde a Cooperativa atua, não realizaram os encontros.

► TECNOESTE 2022

Evento será realizado nos dias 15, 16 e 17 de fevereiro em Concórdia

Como o próprio nome já diz, Show Tecnológico do Oeste, o Tecnoeste é o evento que mostra o que há de inovação para o agronegócio

se dedicam à produção agropecuária.

Entre os destaques tecnológicos que serão mostrados no Tecnoeste 2022 está o sistema de robótica para ordenha, uso de drones nas lavouras e energias renováveis. Os parceiros comerciais vão levar o que há de novidades em opções de sementes, máquinas, equipamentos e linha de biológicos para o controle de pragas.

O coordenador-geral do Tecnoeste, Flávio Zenaro, diz que muitas pessoas estão trabalhando intensamente para manter o padrão do evento, que é organizado pela Copérdia e IFC Concórdia. Toda a programação será voltada ao tema “Gestão, qualidade de vida e sucessão na propriedade rural”.

O presidente da Copérdia, Vanduir Martini, ressal-



Lançamento do Tecnoeste 2022 reuniu organizadores, patrocinadores e expositores

ta que a sucessão familiar é outro tema que terá grande relevância no Tecnoeste. “Precisamos discutir mais sobre a forma de transferir a sucessão para os filhos. Os jovens precisam ter expectativa para continuar no campo, por isso é impor-

tante a profissionalização”, afirma.

O diretor do IFC Concórdia, Rudinei Kock Exterckoter, enfatiza que o Oeste de Santa Catarina é um dos poucos exemplos em que agricultura familiar e agronegócio trabalham

em sinergia. Na noite de abertura do Tecnoeste, praticamente todos os espaços foram comercializados, demonstrando o grande interesse das empresas em participarem do Show Tecnológico Rural do Oeste Catarinense.

Se tem Bovigold®, tem leite de qualidade e lucro para o produtor.



Se tem Bovigold®, tem uma linha para todas as categorias de bovinos de leite, da cria e recria, passando pelos períodos pré-parto, pós-parto e produção de leite. Tem soluções que proporcionam aumento do desempenho reprodutivo e lucratividade na atividade leiteira.

Tortuga®, uma marca DSM. Se tem Tortuga®, tem futuro.

www.tortuga.com.br | www.dsm.com/latam

TORTUGA®

Uma marca DSM